

介護・医療分野の人材紹介・メディア事業が引き続き好調に推移。
 7月16日付けに修正発表した上期計画を上回る業績となりました。

◆ 主要財務指標

- ⊙ 上期における旺盛な需要に対応する形で順調に推移し、計画を上回る業績を達成しました。
- ⊙ 人材紹介事業の季節変動性により第1四半期に業績が集中し、前年比で売上及び利益が大幅増加しました。
- ⊙ 通期計画は、下期における新規事業(カイポケビズ)での集中プロモーションやミドルマネジメント層の採用強化などを踏まえたものとなっています。

(単位:百万円)	08/3期
	上期 実績
売上高	1,175
販管費	1,040
営業利益	99
当期(四半期)純利益	58

09/3期			
計画	上期		通期 計画
	実績	前年比* (%)	
2,490	2,685	228.5	4,970
-	1,670	160.5	-
860	940	949.6	1,120
510	546	935.2	664

*前年比は前事業年度中間数値と当事業年度第2四半期累計数値の参考比較です。

◆ セグメント別売上高

- ⊙ 人材紹介コンサルタントの一人当たり成約数に表される生産性などの内部要因は、上期を通じて昨年からはほぼ横ばいで推移しており、これは当初の計画とほぼ同水準です。

(単位:百万円)	08/3期	
	上期 実績	構成比(%)
介護	546	46.5
人材紹介	130	11.1
メディア	397	33.8
新規	18	1.6
医療	624	53.1
人材紹介	504	42.9
メディア	120	10.3
アクティブシニア	4	0.4
新規	4	0.4
合計	1,175	100.0

09/3期		
実績	上期	
	構成比(%)	前年比* (%)
804	30.0	147.2
222	8.3	170.7
557	20.8	140.3
24	0.9	129.9
1,878	69.9	300.7
1,682	62.6	333.8
194	7.3	161.7
3	0.1	74.5
3	0.1	74.5
2,685	100.0	228.5

*前年比は前事業年度中間数値と当事業年度第2四半期累計数値の参考比較です。

◆ 業績の季節変動性についての見通し

- ⊙ 人材紹介事業においては、求職者(看護師等)が、求人企業において入社した日付を基準として、売上高を計上しているため、一般的に人事異動が行われる3月から4月、すなわち第1四半期及び第4四半期に業績が集中する傾向があります。
- ⊙ 今年度の下期におきましては、新規事業を含めた各種プロモーション強化のため広告宣伝費の投入を予定しており、結果として第1四半期を中心として、上期に営業利益、経常利益及び当期純利益が集中する計画となっております。

◆ 第2四半期の主なプレスリリース

- ⊙ 7月 横浜市と看護学生の合同就職説明会「横浜市内医療機関合同 看護学生就職説明会」を協働開催。アクティブシニアの海外滞在情報ポータルサイト「オトナクラス」を運営開始。
- ⊙ 9月 理学療法士、作業療法士に特化した人材紹介サイト「PT/OT人材バンク」を運営開始。人材紹介事業全国13拠点体制へ拡充。