

株式会社エス・エム・エス (2175 東証第一部)

2019年3月期 (第16期)
決算および会社説明資料

2019年4月26日 (金)



1	2019年3月期 連結決算	P3-P6
2	2020年3月期 戦略	P8-P40
3	2020年3月期 計画	P42-P46
4	参考資料	P48-P64

1	2019年3月期 連結決算	P3-P6
2	2020年3月期 戦略	P8-P40
3	2020年3月期 計画	P42-P46
4	参考資料	P48-P64

- ✓ 創業以来15期連続で増収増益を達成
- ✓ 当期純利益は、計画を大幅に上回って着地

連結損益計算書 [百万円]

	2018年3月期 実績	2019年3月期 計画	2019年3月期 実績	前期比	計画比
売上高	26,611	32,273	30,836	+16%	▲4%
営業利益	4,021	4,827	4,743	+18%	▲2%
経常利益	5,007	5,803	5,979	+19%	+3%
当期純利益	3,361	3,905	4,216	+25%	+8%

1 キャリア分野の状況（通期）

- ✓ 前期比21%成長
- ✓ 介護キャリアは特に大きく成長

累計売上高比較 [百万円]

	18年3月期	19年3月期	前期比
介護キャリア	5,836	7,974	+37%
医療キャリア	11,027	12,423	+13%
合計	16,863	20,398	+21%

ポイント

【介護キャリア】

- ・ 介護職向け人材紹介は、キャリアパートナーの増員等により大きく成長

【医療キャリア】

- ・ 看護師向け人材紹介を中心に、医療キャリア全体で順調に成長
- ・ 栄養士向け人材紹介の強い伸びに加え、2018年3月期に子会社化したウィルワンも成長
- ・ 看護師・介護職に次ぐ有望市場である保育士向けの人材紹介を2018年10月より開始

✓ 前期比18%成長

累計売上高比較 [百万円]

	18年3月期	19年3月期	前期比
介護事業者 (カイポケ)	3,328	3,930	+18%

ポイント

- カイポケの会員拠点数は順調に増加
 - 会員数は通期累計で1,750拠点の増加（2019年4月1日時点：16,800拠点[24,250事業所*1]）
- タブレットやスマートフォン等の有料オプションサービス、ファクタリングサービスの利用が順調に拡大

*1. 拠点数：事業所所在地を単位としてカウントする

事業所数：介護サービスを単位としてカウントする

例) 同じ場所（＝1つの住所）で訪問介護、居宅介護支援を運営している場合、拠点数では1、事業所数では2とカウントする。

なお、カイポケは拠点単位で課金している。また、通常、拠点数<事業所数となる

✓ 前期比7%成長

累計売上高比較 [百万円]

	18年3月期	19年3月期	前期比
海外	5,109	5,464	+7%

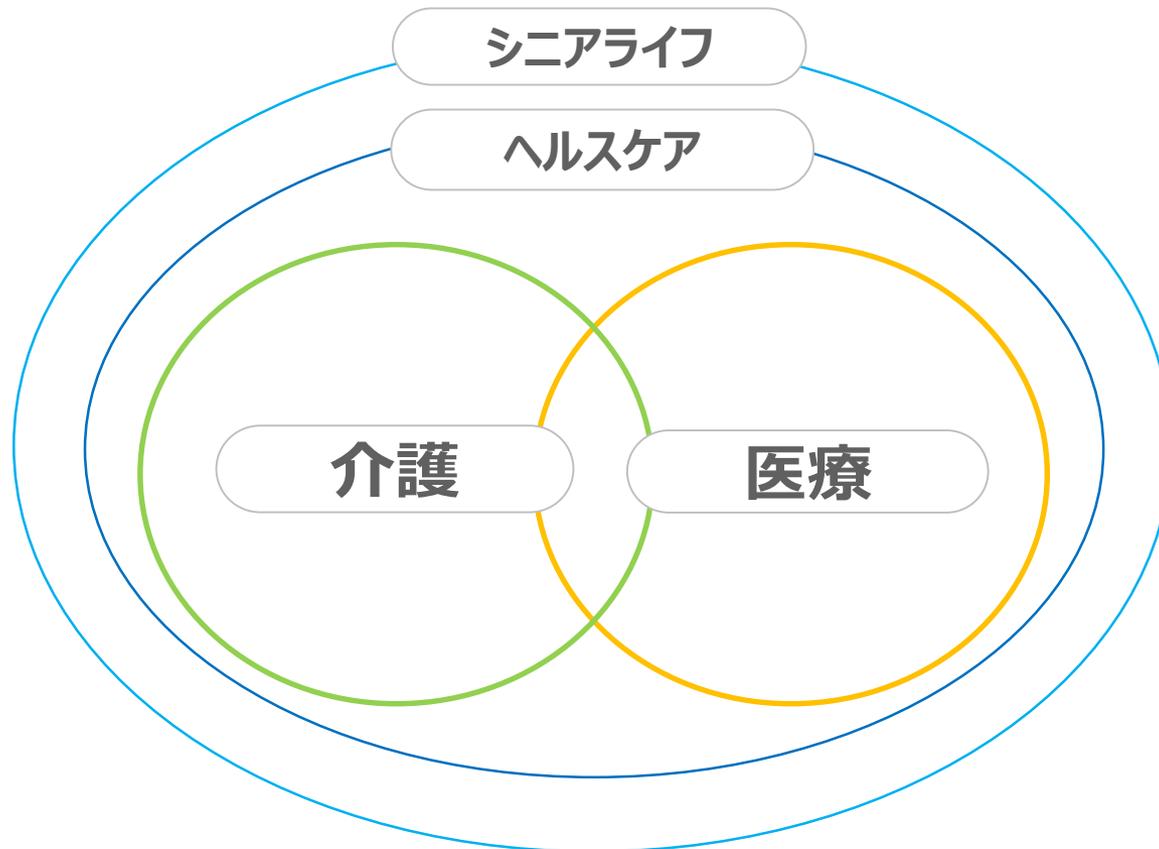
ポイント

- MIMS既存事業・グローバルキャリア共に、着実に成長
- 意思決定の迅速化および当社グループ内における一層のシナジー創出の実現を目的として、2018年9月にMIMSを完全子会社化

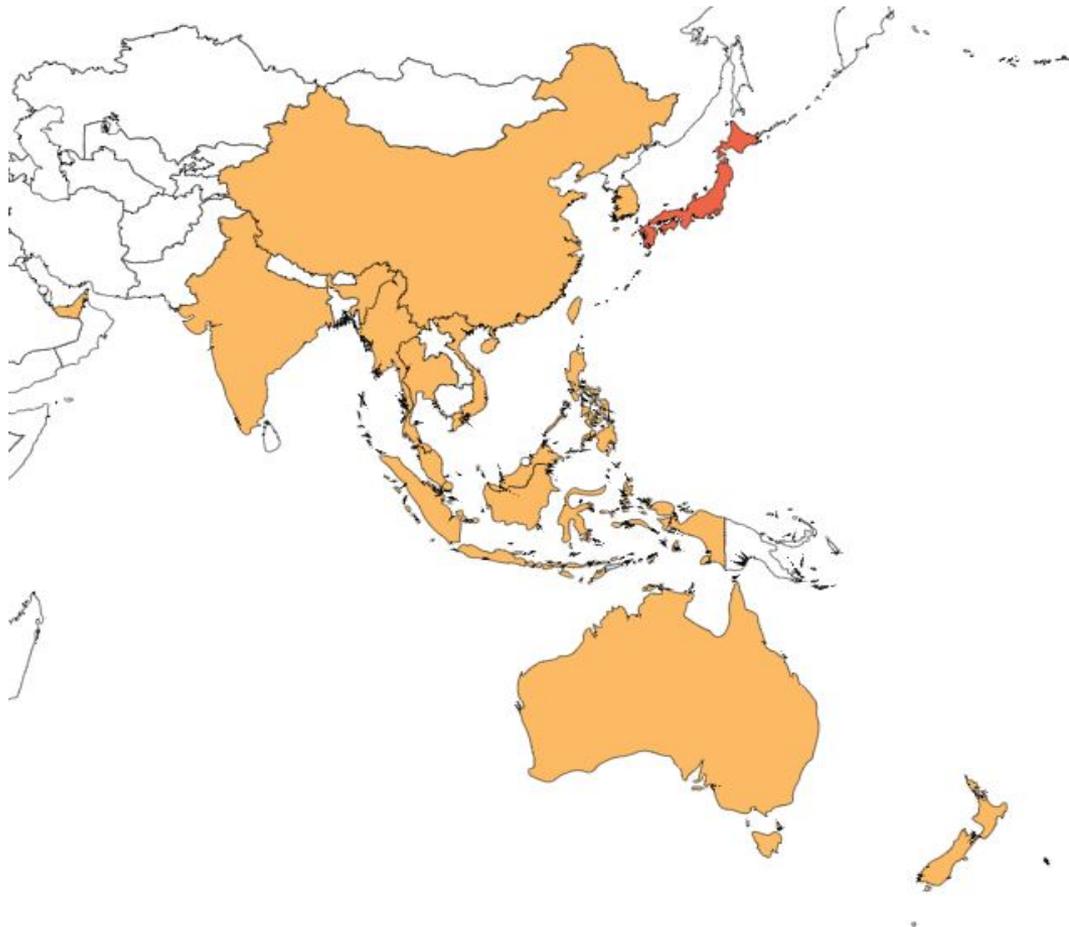
1	2019年3月期 連結決算	P3-P6
2	2020年3月期 戦略	P8-P40
3	2020年3月期 計画	P42-P46
4	参考資料	P48-P64

高齢社会に適した**情報インフラ**を構築することで
人々の**生活の質**を向上し、**社会**に貢献し続ける

✓ 介護、医療、ヘルスケア、シニアライフを高齢社会における事業領域として定義



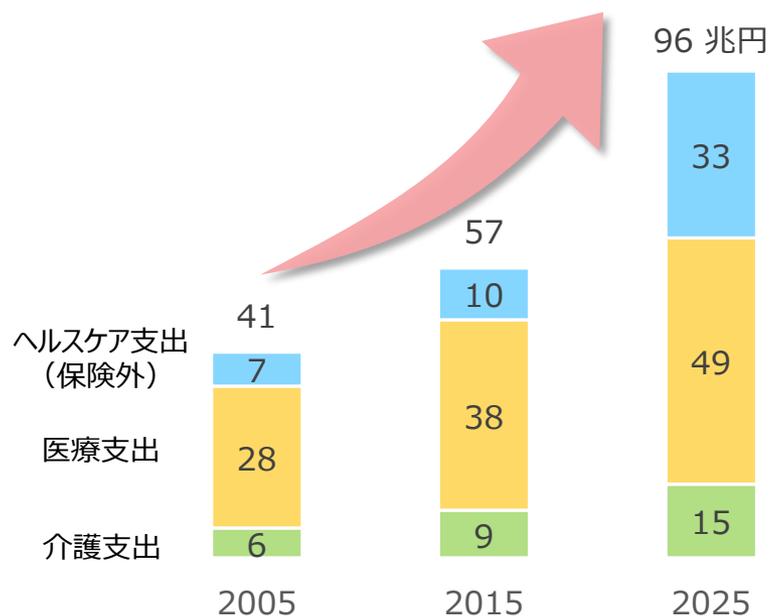
✓ 日本及びアジア・オセアニアを中心に16の国・地域で事業を展開



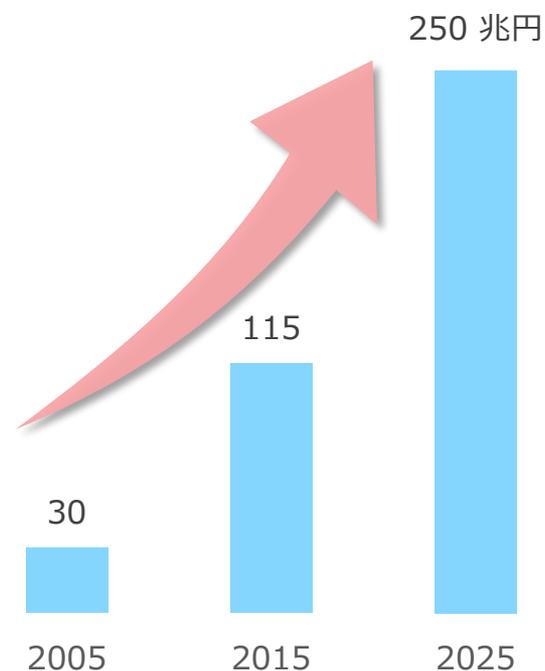
日本	タイ
韓国	ベトナム
中国	フィリピン
香港	ミャンマー
台湾	インド
シンガポール	オーストラリア
マレーシア	ニュージーランド
インドネシア	UAE

✓ 高齢化の進展とアジアの経済成長を背景に、市場規模は急拡大

日本のヘルスケア支出*1



アジア・オセアニア*2のヘルスケア支出*3



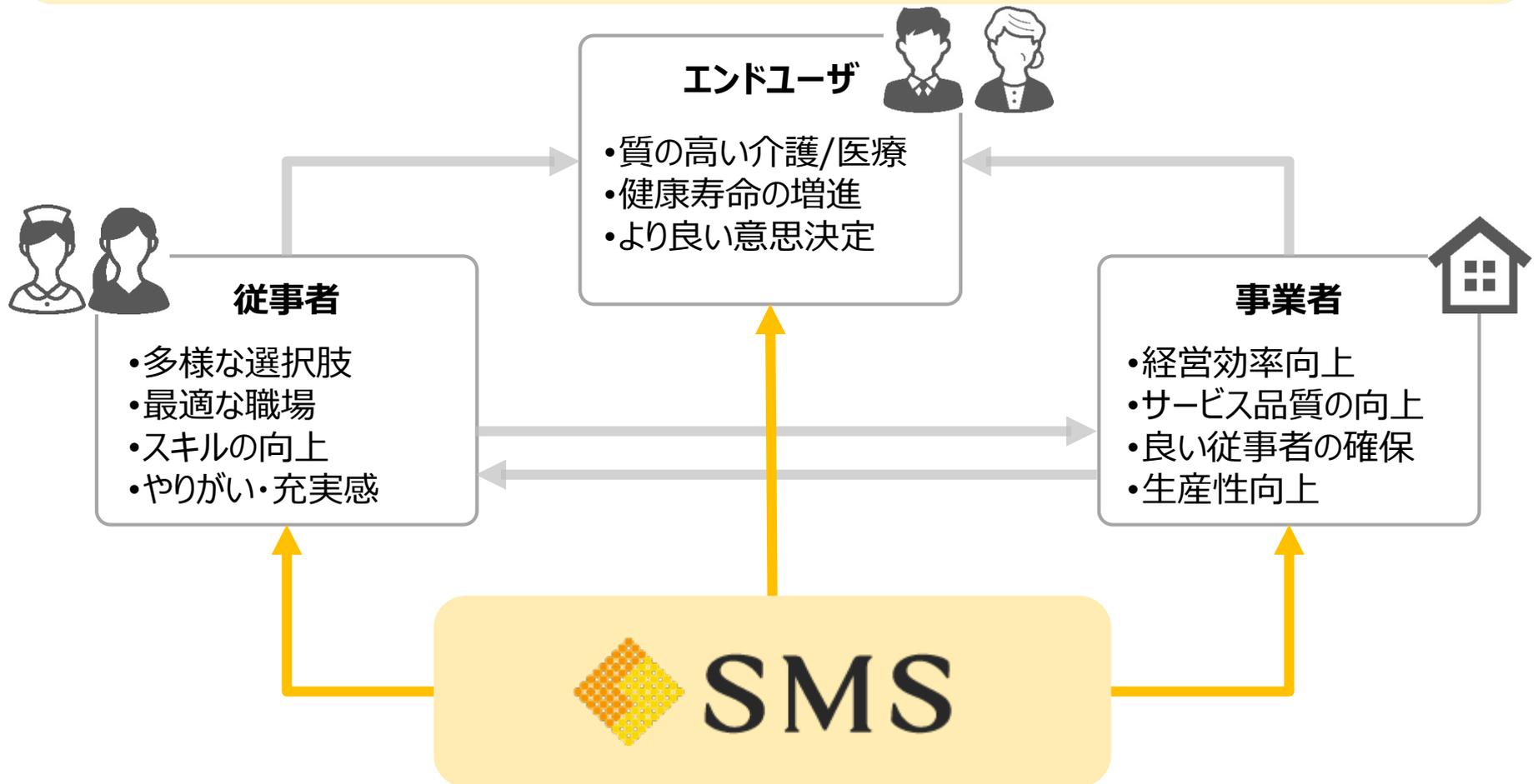
2 情報インフラとは

- ✓ 情報インフラとは高齢社会を取り巻く人々を情報を介してサポートする仕組み
- ✓ 高齢化に伴い、介護・医療・ヘルスケア等に関する情報量が増加、複雑化・多様化することで情報ギャップが生まれ、膨大な事業機会が発生



2 生活の質の向上とは

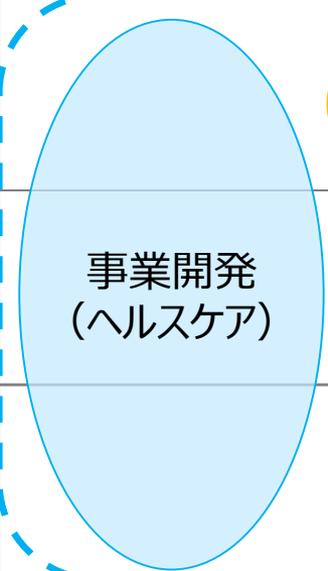
- ✓ 高齢社会で生じる様々な課題を解消し、従事者・事業者・エンドユーザの生活の質の向上に貢献



2 事業分野

- ✓ 国内では介護キャリア・医療キャリア・カイポケを柱に事業を展開
- ✓ ヘルスケア・シニアライフを中心に事業開発を推進。その他領域においても積極的に新規事業を開発・育成

事業領域

	ヘルスケア	医療	介護	シニアライフ
従事者	 事業開発 (ヘルスケア)	 医療 キャリア	 介護 キャリア	
事業者			 カイポケ	 事業開発 (シニアライフ)
エンドユーザ				

その他領域でも積極的に
新規事業を開発・育成

2 成長の軌跡

- ✓ 創業以来、医療キャリアが成長を牽引
- ✓ 介護キャリア・カイポケ・海外事業が更なる成長の基盤として確立

戦略単位

売上構成の推移

■ キャリア分野 – 医療キャリア

- ・ 医療系職種向けキャリアサービスとして圧倒的No.1

■ キャリア分野 – 介護キャリア

- ・ 介護系職種向けキャリアサービスとして圧倒的No.1

■ 介護事業者分野（カイポケ）

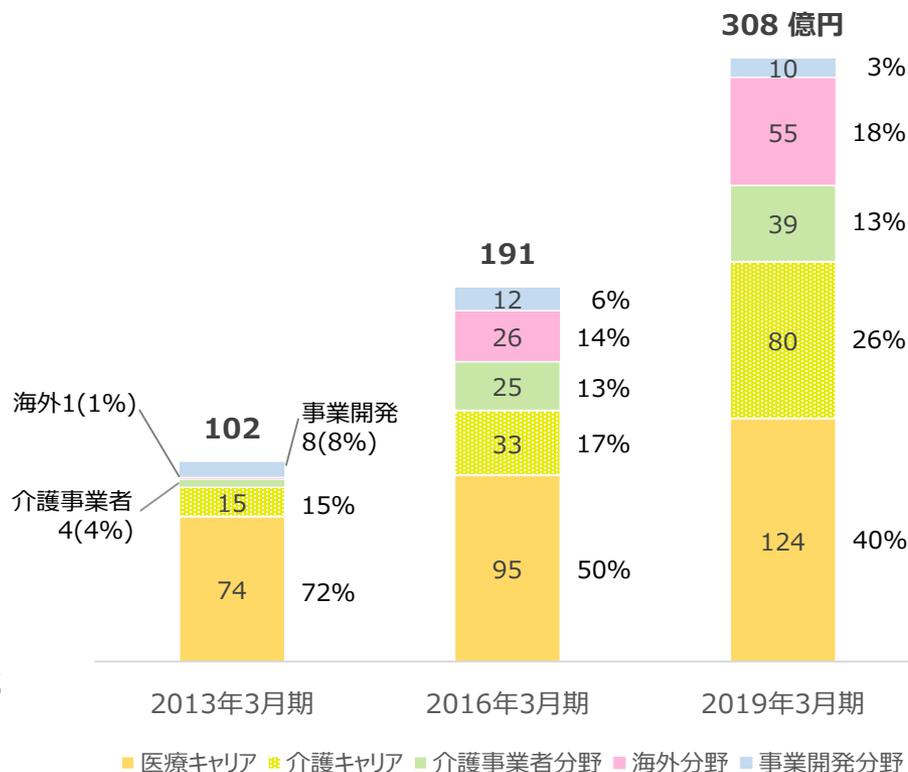
- ・ 業界唯一の介護事業者向け経営支援プラットフォーム

■ 海外分野（MIMS）

- ・ アジアでNo.1の医薬情報サービス
- ・ アジアを中心にグローバルキャリアビジネスを展開

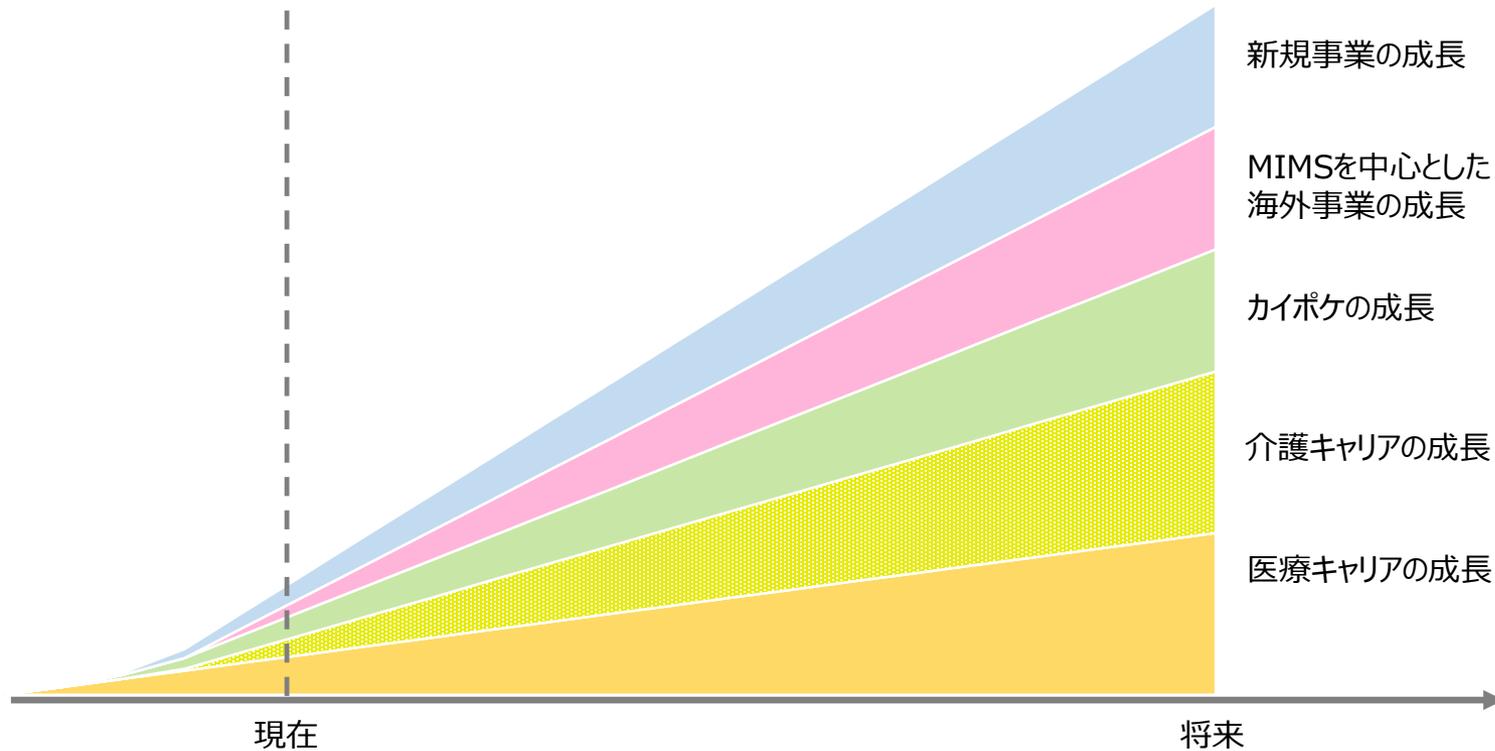
■ 事業開発分野

- ・ ヘルスケアとシニアライフを中心に新規事業を開発・育成



2 成長シナリオ

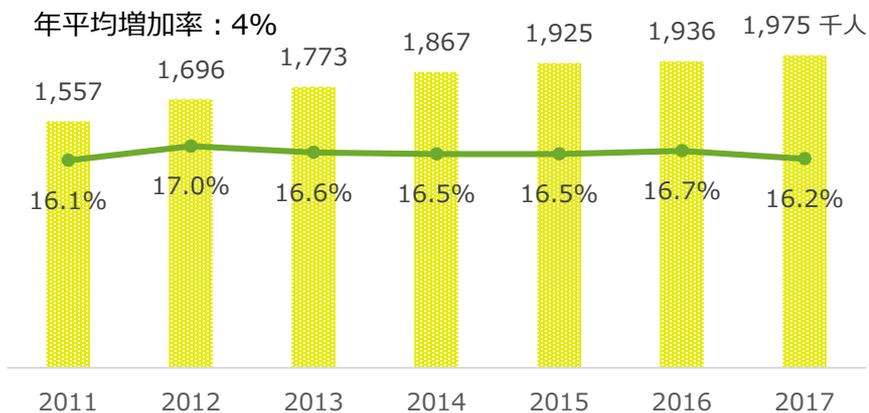
- ✓ 医療キャリアの継続的な成長に加え、介護キャリア・カイポケ及び海外事業が成長を加速
- ✓ 数多くの新規事業の開発・育成により、更なる成長を実現



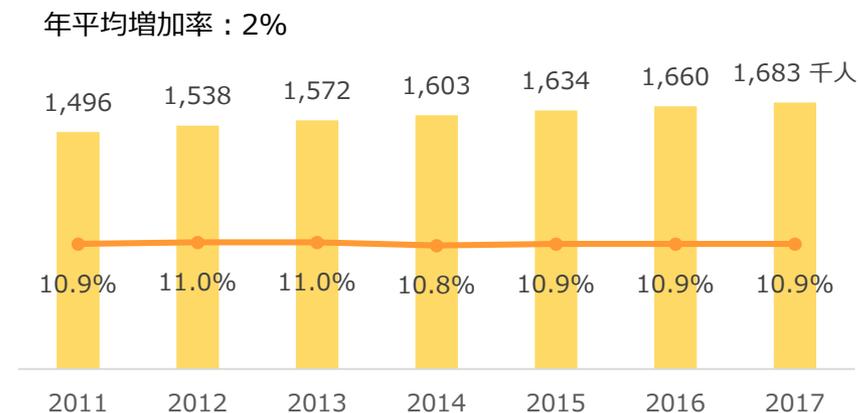
キャリア分野

✓ 介護職、看護師共に就業者数は増加するも、人手不足は引き続き深刻

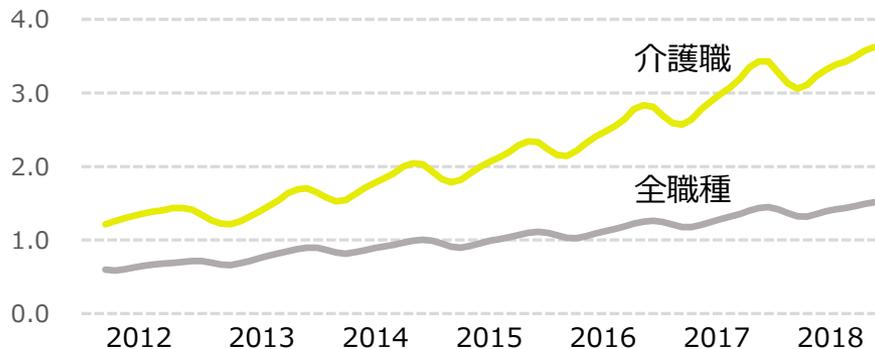
介護職数と離職率*1



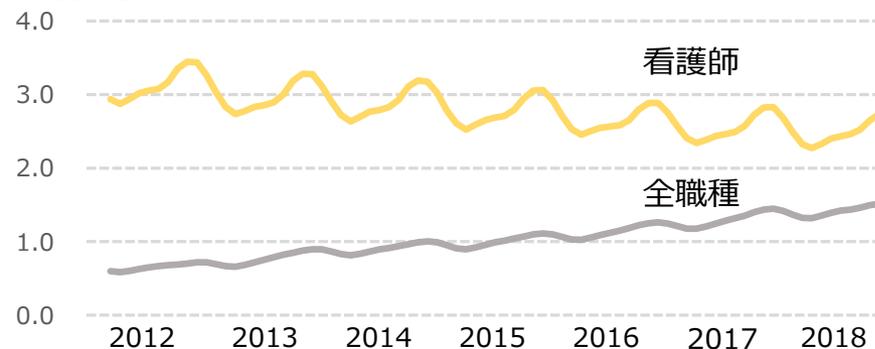
看護師数と離職率*3



有効求人倍率*2



有効求人倍率*2

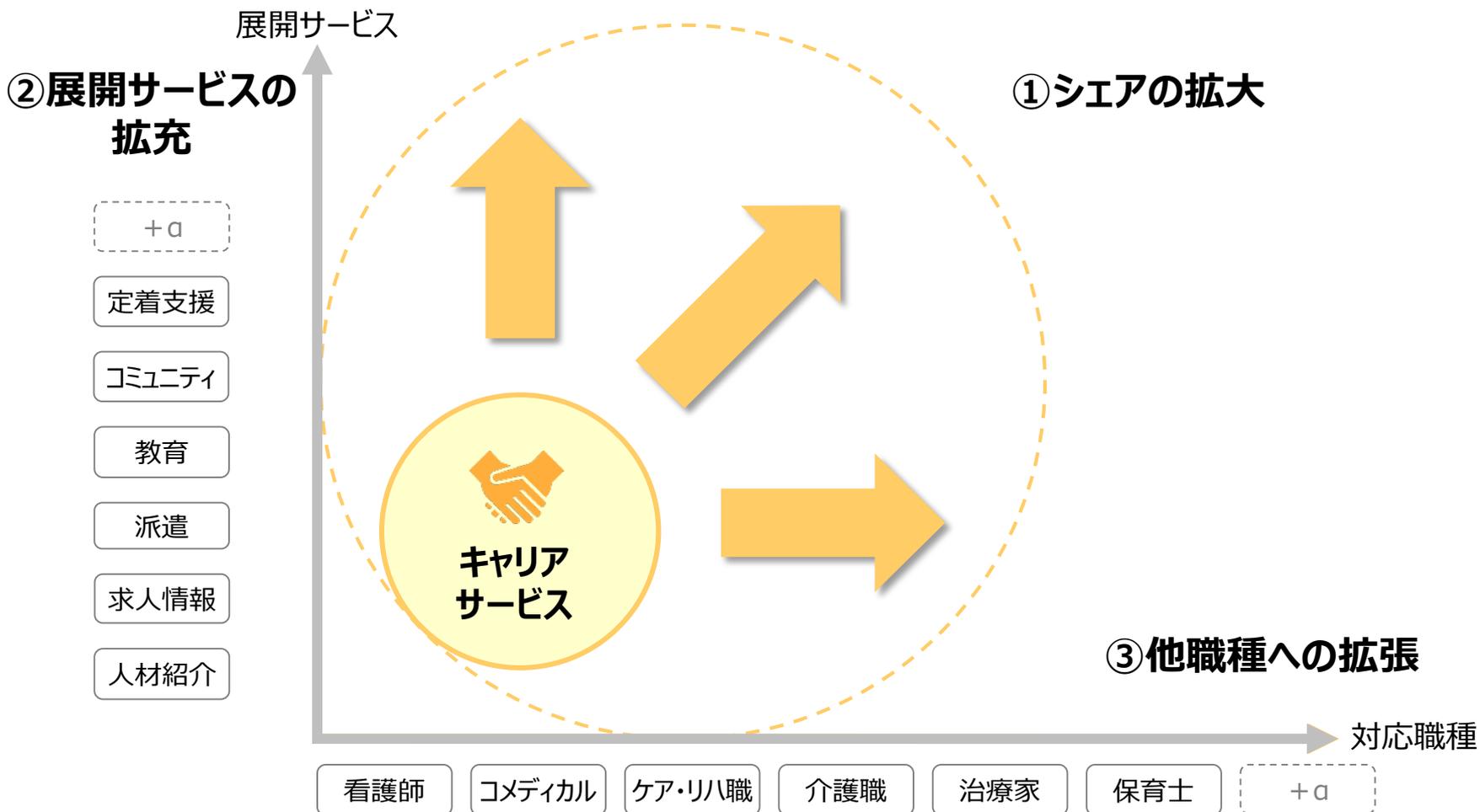


*1. 出典：介護職数 - 厚生労働省、離職率 - 介護労働安定センター

*2. 出典：厚生労働省 *3. 出典：日本看護協会、2017年の看護師数は当社推定

2 キャリア分野の戦略

- ✓ 既存サービスにおけるシェア拡大、展開サービス拡充、他職種へのサービス拡張により、従事者・事業者への提供価値を最大化し、従事者不足の解消に貢献



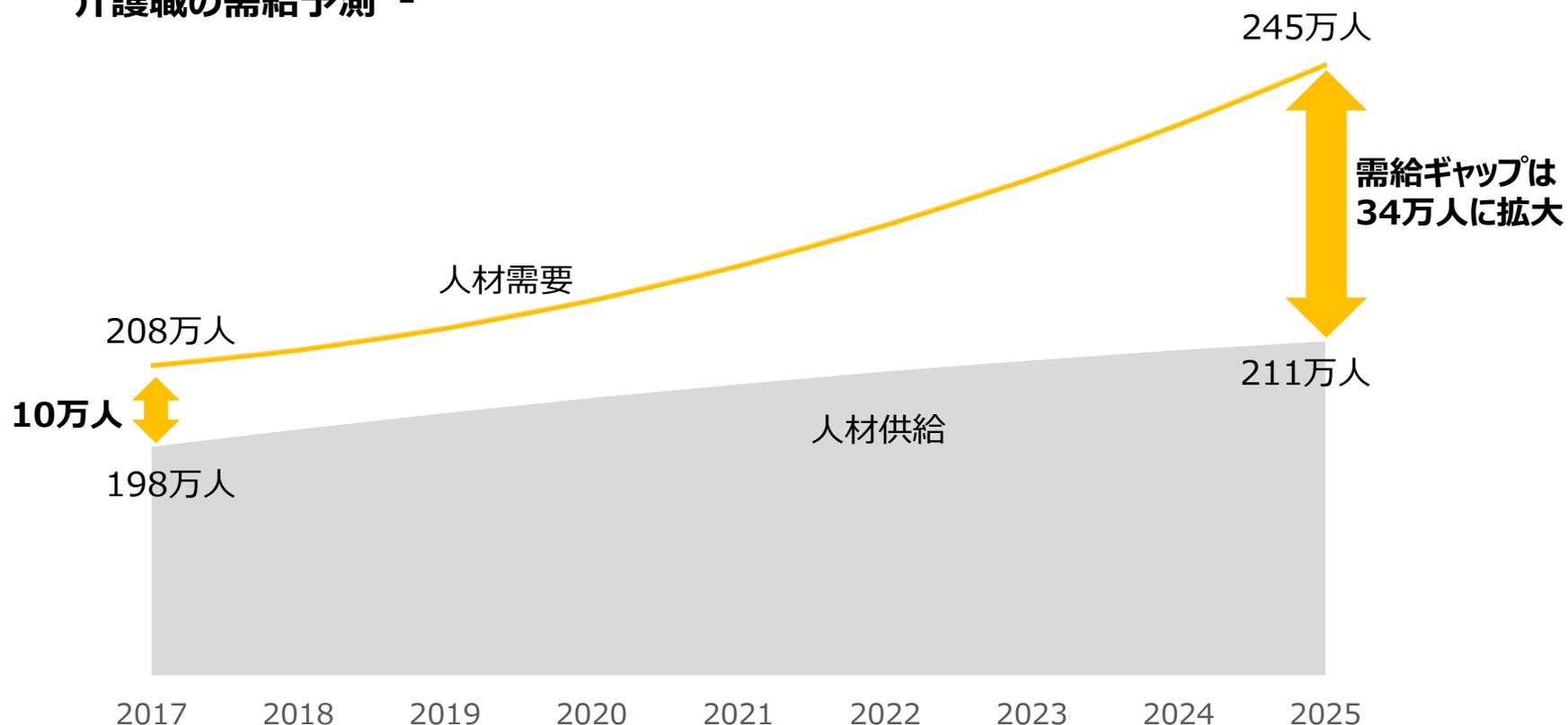
2 ①シェアの拡大

- ✓ 医療・介護領域におけるキャリアサービスのパイオニアとして市場を創造し、No.1のポジションを確立
- ✓ 圧倒的な求職者数・求人数を活かし、更なるシェアの拡大を目指す



- ✓ 高齢者人口の増加を背景に、介護職不足は深刻化し、需給ギャップは2025年に34万人に達する見込み

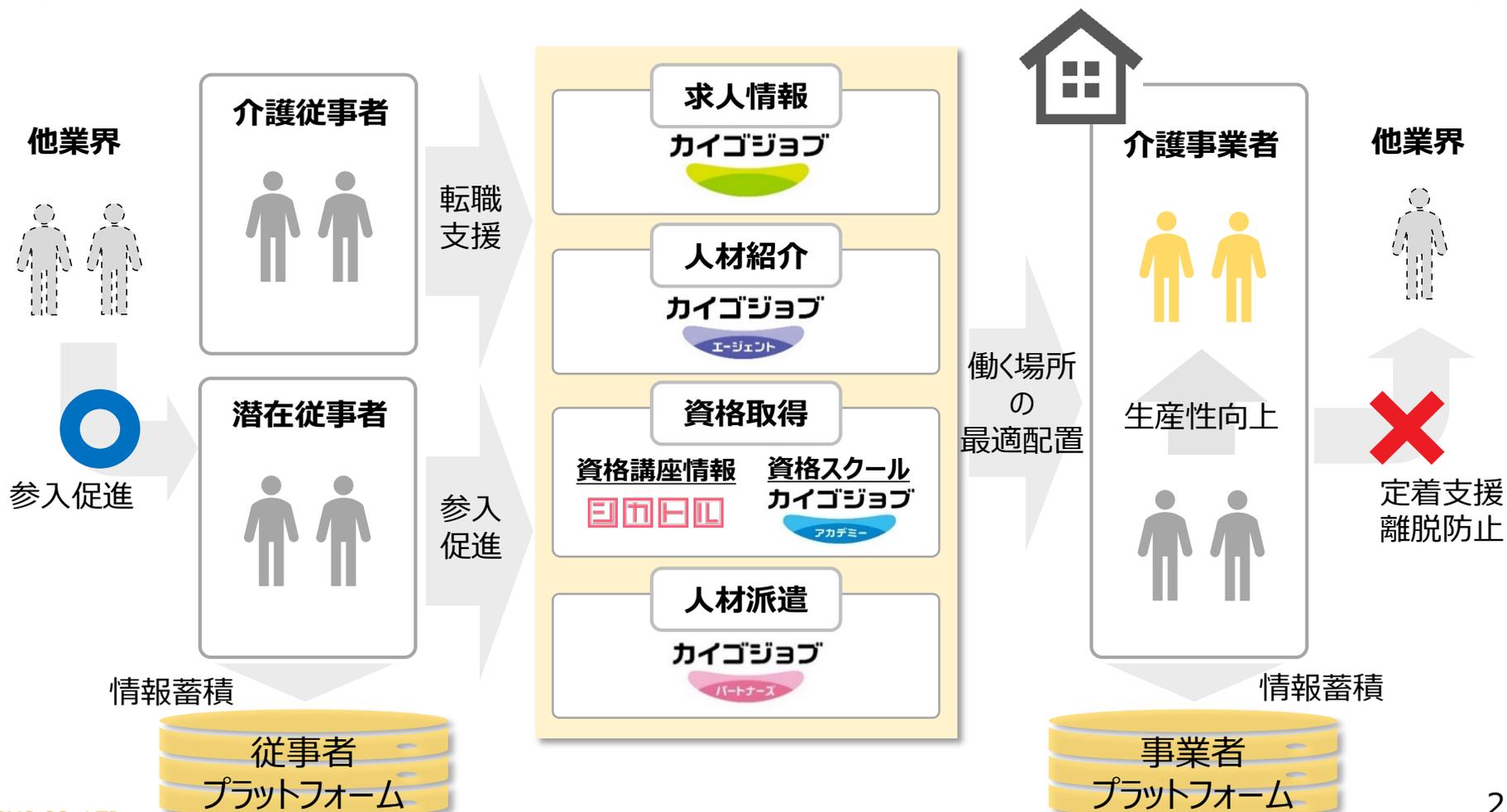
介護職の需給予測*1



*1. 出典：厚生労働省 第7期介護保険事業計画に基づく介護人材の必要数、2017年は当社推計

2 ②展開サービスの拡充 - 介護キャリアの戦略

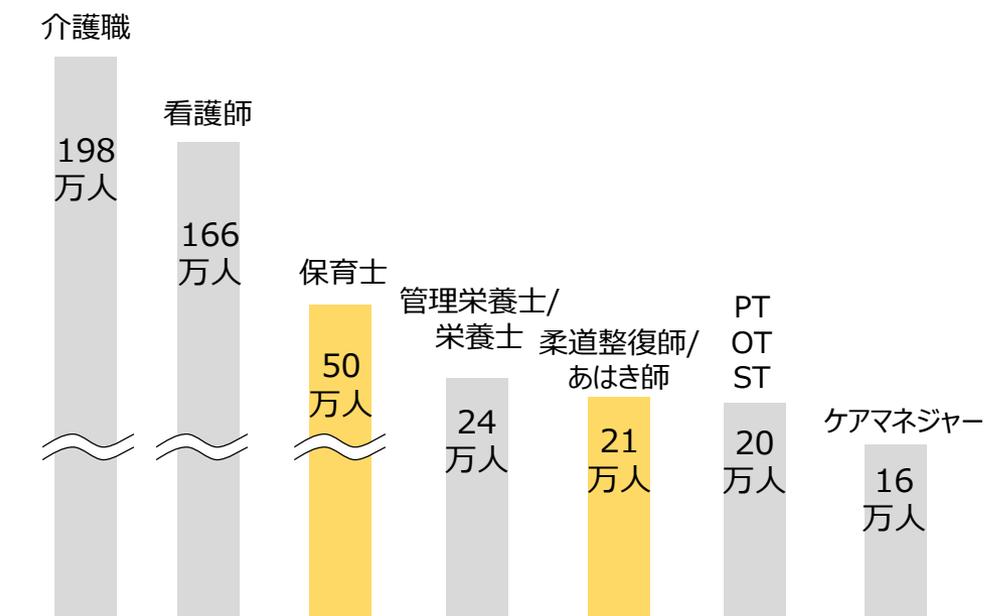
- ✓ 多様なサービス提供により、従事者不足の解消に貢献
 - 転職支援のみならず他業界からの新規就業も促進
 - 教育や定着支援を通じ、生産性向上や離脱防止にも寄与



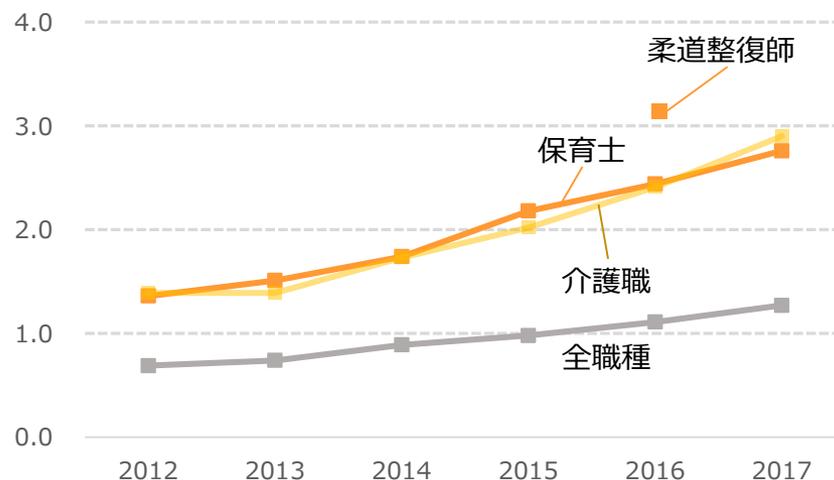
2 ③他職種への拡張

- ✓ 看護師、介護職等続く有望市場に参入し、新たな成長事業を育成
- ✓ 2018年3月期にM&Aにより柔道整復師/あはき師^{*1}向けキャリアサービスに進出し、2019年3月期に保育士向け人材紹介事業を自社で立ち上げ

当社キャリア事業 サービス提供職種別 従事者数^{*2}



有効求人倍率^{*3}



**保育士の有効求人倍率は
東京（5倍超）など大都市圏で上昇**

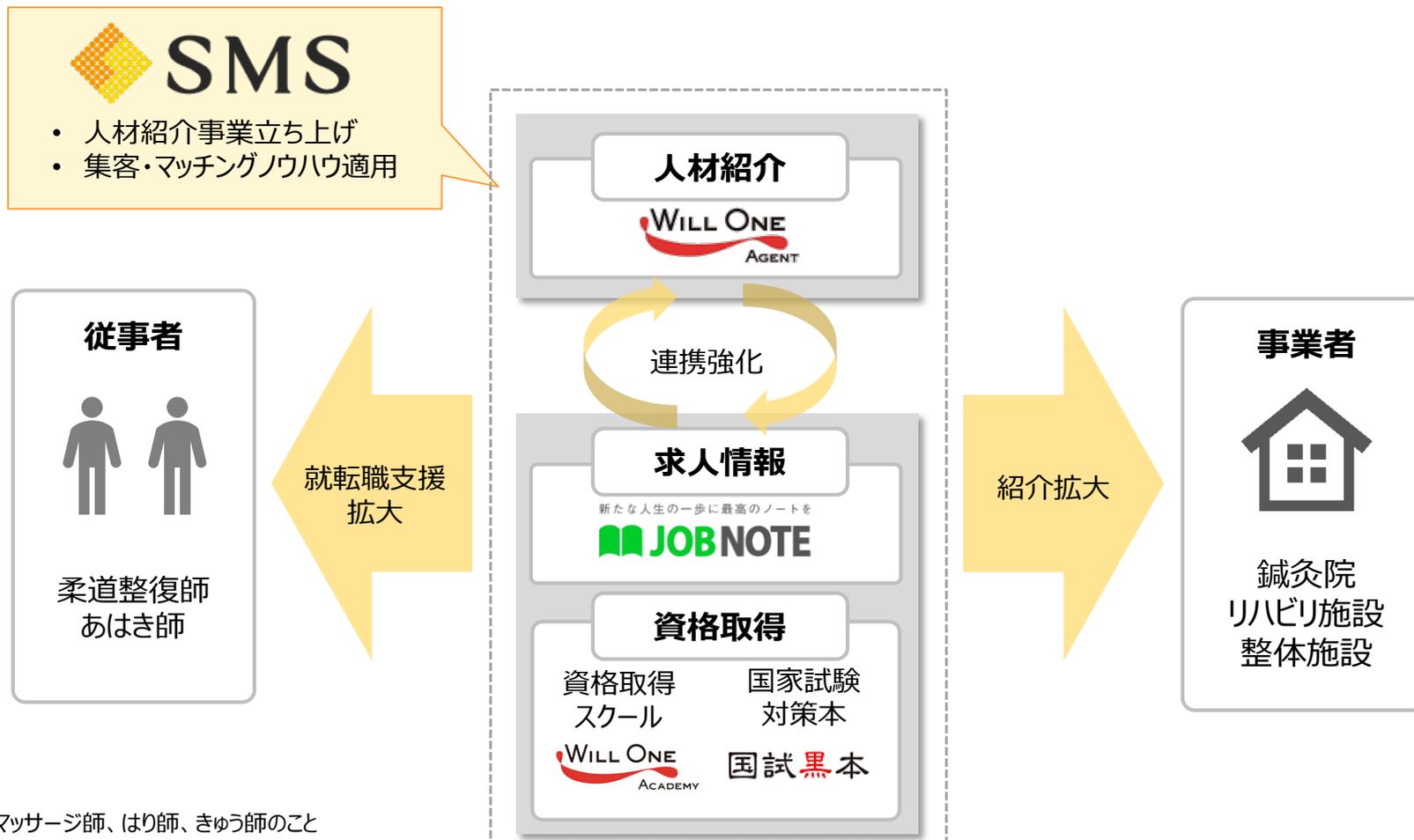
*1. あん摩マッサージ師、はり師、きゆう師のこと

*2. 出典：介護職・ケアマネジャー - 厚労省・2017年、看護師 - 日本看護協会・2016年、保育士・管理栄養士/栄養士 - 厚労省データ(2017年)より当社推計、柔道整復師/あはき師 - 厚労省データ等より当社推計・2016年、PT/OT/ST - 厚労省・2017年

*3. 出典：厚労省、保育士は毎年1月時点、柔道整復師は2016年3月時点、全職種と介護職は年平均

2 ③他職種への拡張 - 柔道整復師/あはき師*1

- ✓ 2017年11月にウィルワン社を子会社化
- ✓ 当社のノウハウを適用し人材紹介を本格的に立ち上げ、成長を加速



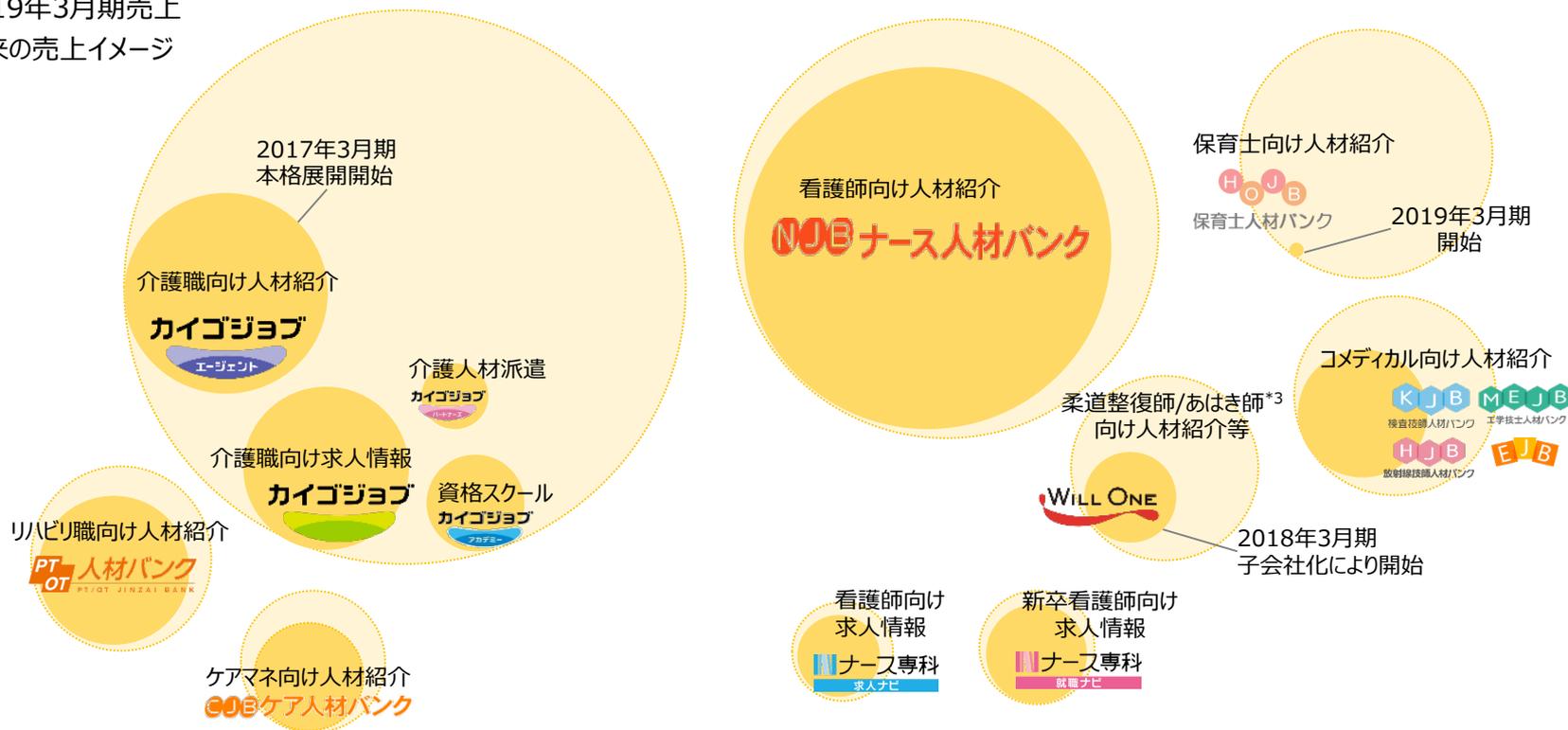
*1. あん摩マッサージ師、はり師、きゆう師のこと

2 成長シナリオ

- ✓ キャリア分野全体で大きな成長余地
- ✓ 既存のNo.1サービスの更なるシェア拡大に加え、介護キャリアの急拡大、新規職種への拡張が成長をけん引

サービスごとの現在と将来の売上規模*1

- : 2019年3月期売上
- : 将来の売上イメージ



介護キャリア：80億円*2

医療キャリア：124億円*2

*1. 医師・薬剤師向けサービスは、持分法適用関連会社であるエムスリーキャリア社を通して提供（当社49%、エムスリー社51%出資）

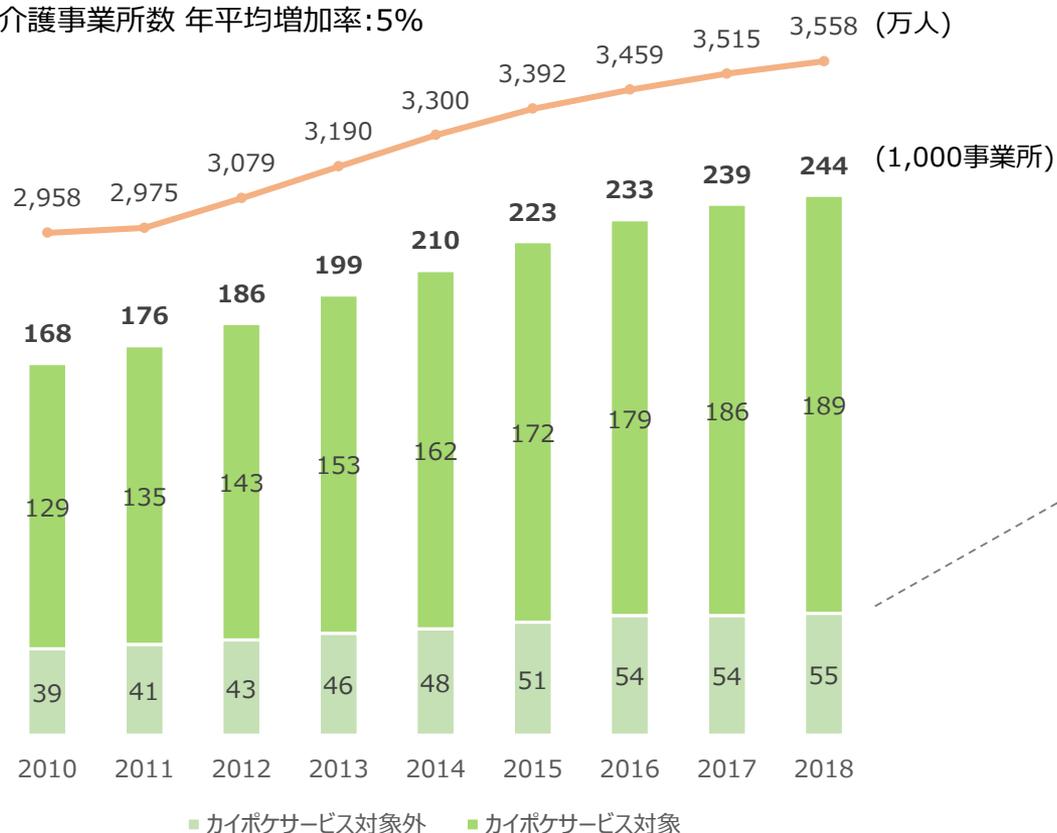
*2. 2019年3月期売上高 *3. あん摩マッサーヂ師、はり師、きゅう師のこと

介護事業者分野 (カイポケ)

✓ 高齢者人口の増加と共に、介護事業者は増加

介護事業所数と高齢者人口*1

介護事業所数 年平均増加率:5%



カイポケ サービス対象*2

- ・居宅介護支援
- ・訪問介護
- ・通所介護
- ・訪問看護
- ・通所リハ 等

カイポケ サービス対象外

- ・グループホーム
- ・ショートステイ
- ・特定施設
- ・小規模多機能
- ・施設系サービス 等

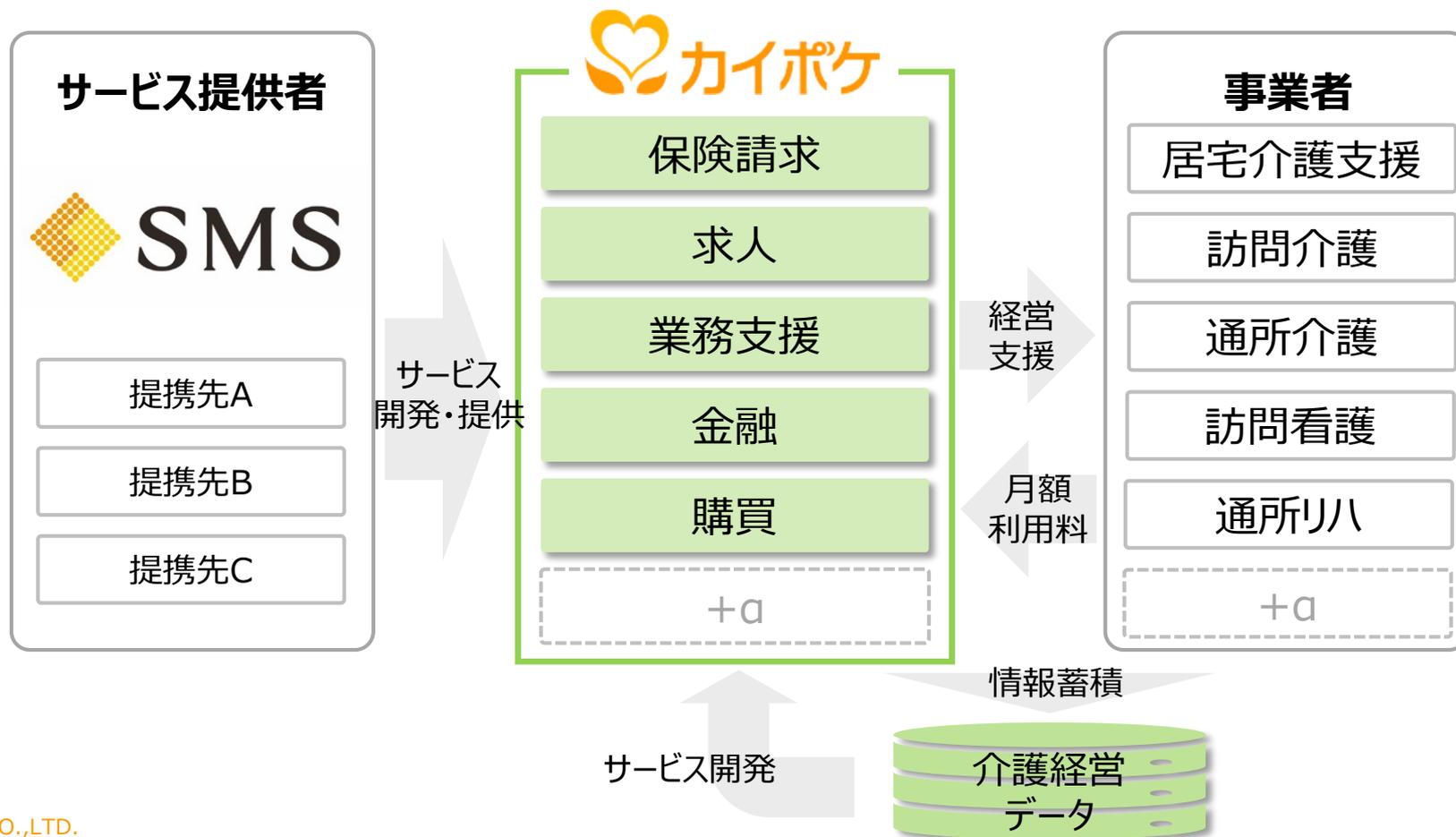
*1. 出典：介護事業所数 - 厚生労働省統計を元に当社作成、高齢者人口 - 総務省統計

*2. 2019年3月時点

2 カイポケのビジネスモデル

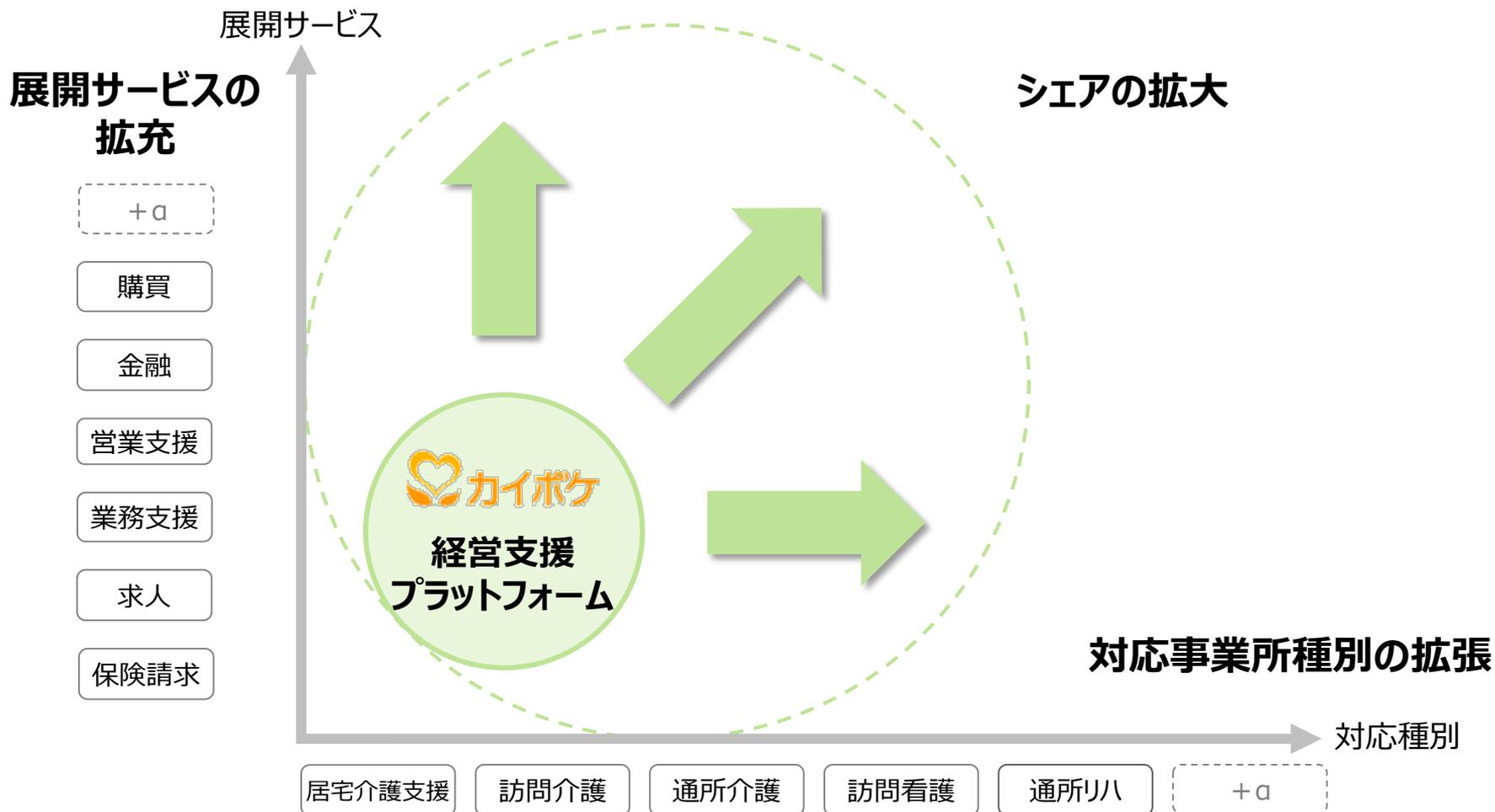
- ✓ 介護事業者の経営改善を目的とした経営支援プラットフォーム
- ✓ 40以上のサービスを提供するサブスクリプション型ビジネス

経営支援プラットフォーム



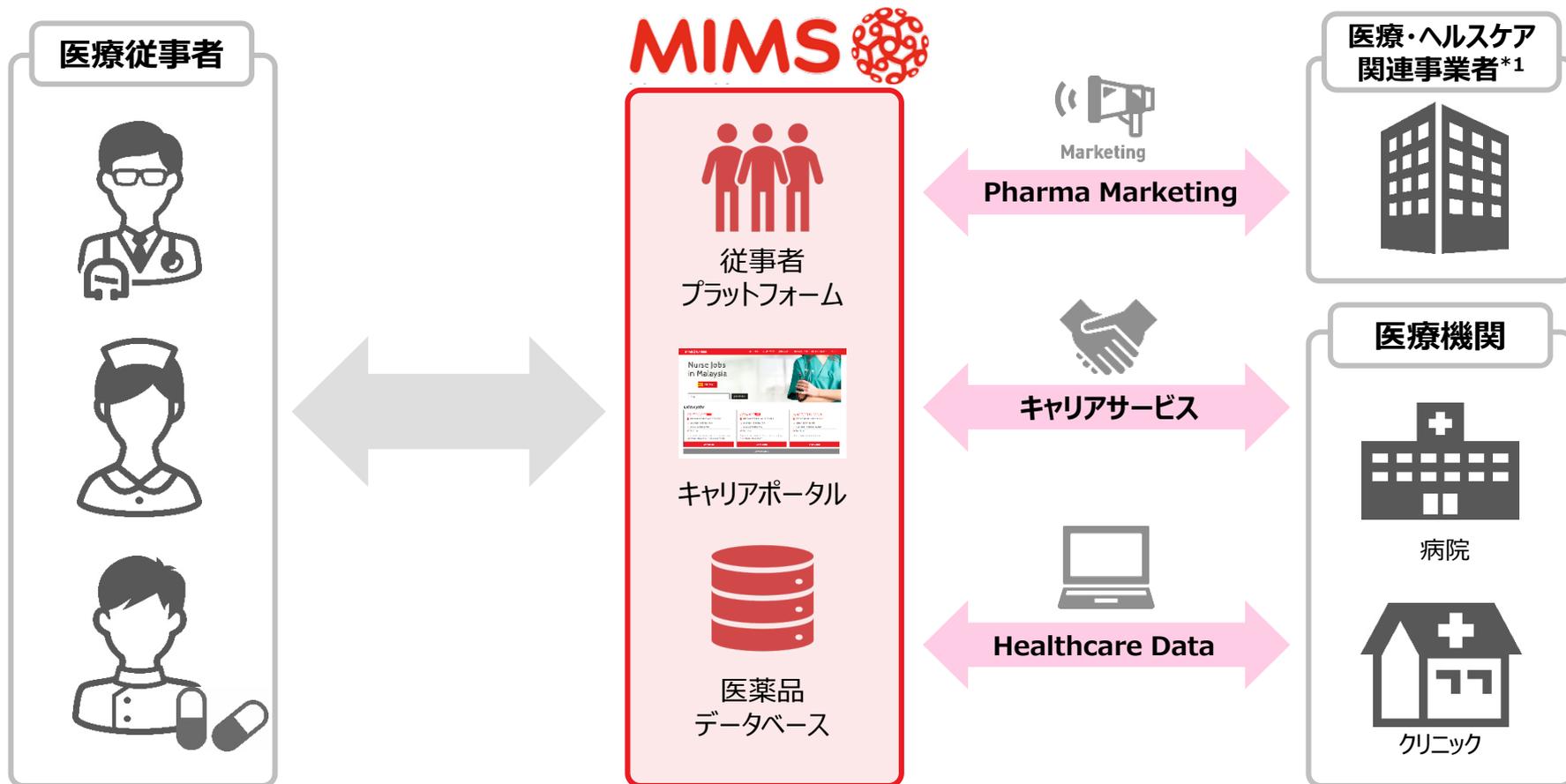
2 カイボケの戦略

- ✓ シェアの拡大、展開サービス拡充及び対応事業所種別の拡張により、経営支援プラットフォームとしての提供価値を最大化し、介護事業者の経営改善とサービス品質の向上に貢献



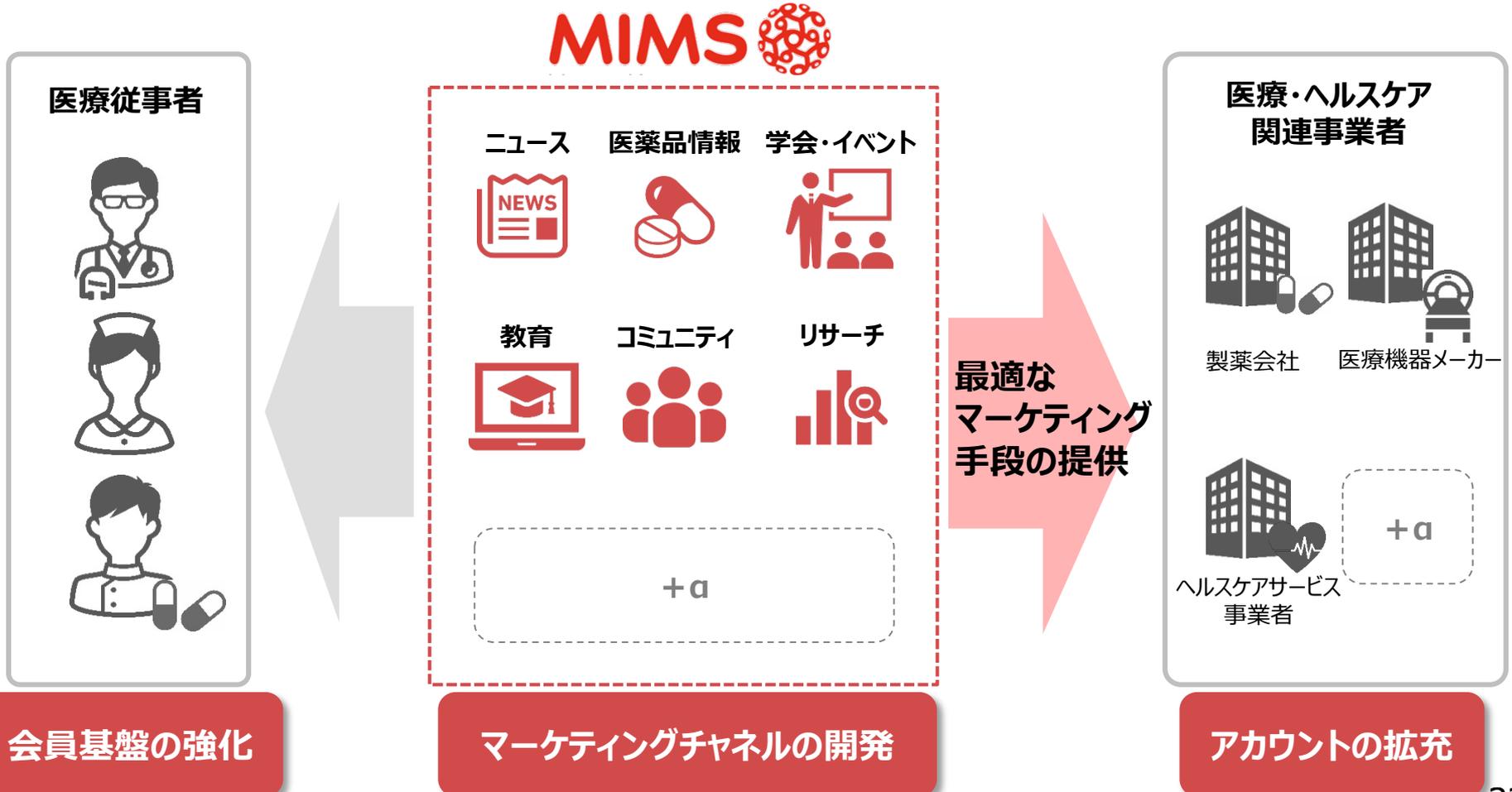
海外分野

- ✓ MIMSのアジア・オセアニア地域での圧倒的なブランド力、医療従事者の会員基盤及び医療・ヘルスケア関連事業者、医療機関との取引基盤を活用して事業を展開



*1. 製薬会社、医療機器メーカー、ヘルスケアサービス事業者等を指す

✓ 会員基盤の強化、アカウント拡充、マーケティングチャネルの開発を進め、プラットフォームの価値を最大化し、顧客のニーズに応じた最適なマーケティング手段を提供



- ✓ MIMSの医療従事者会員基盤、SMSのキャリア事業ノウハウ及びMelorita社のクロスボーダーでのオペレーションノウハウを組み合わせ、展開国を拡大
- ✓ アジア医療従事者の国内外への供給プラットフォームとして圧倒的地位を確立

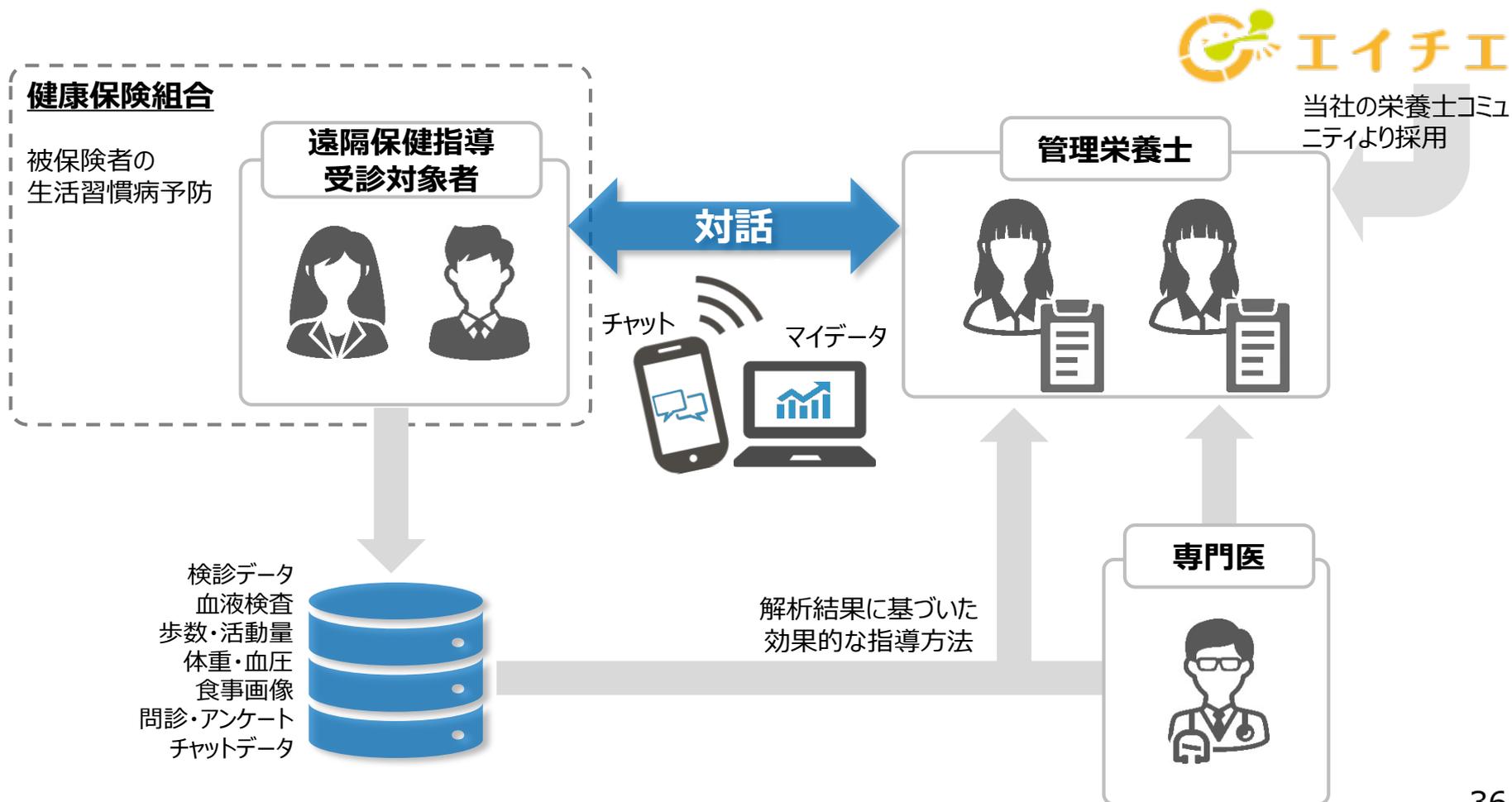


事業開発分野

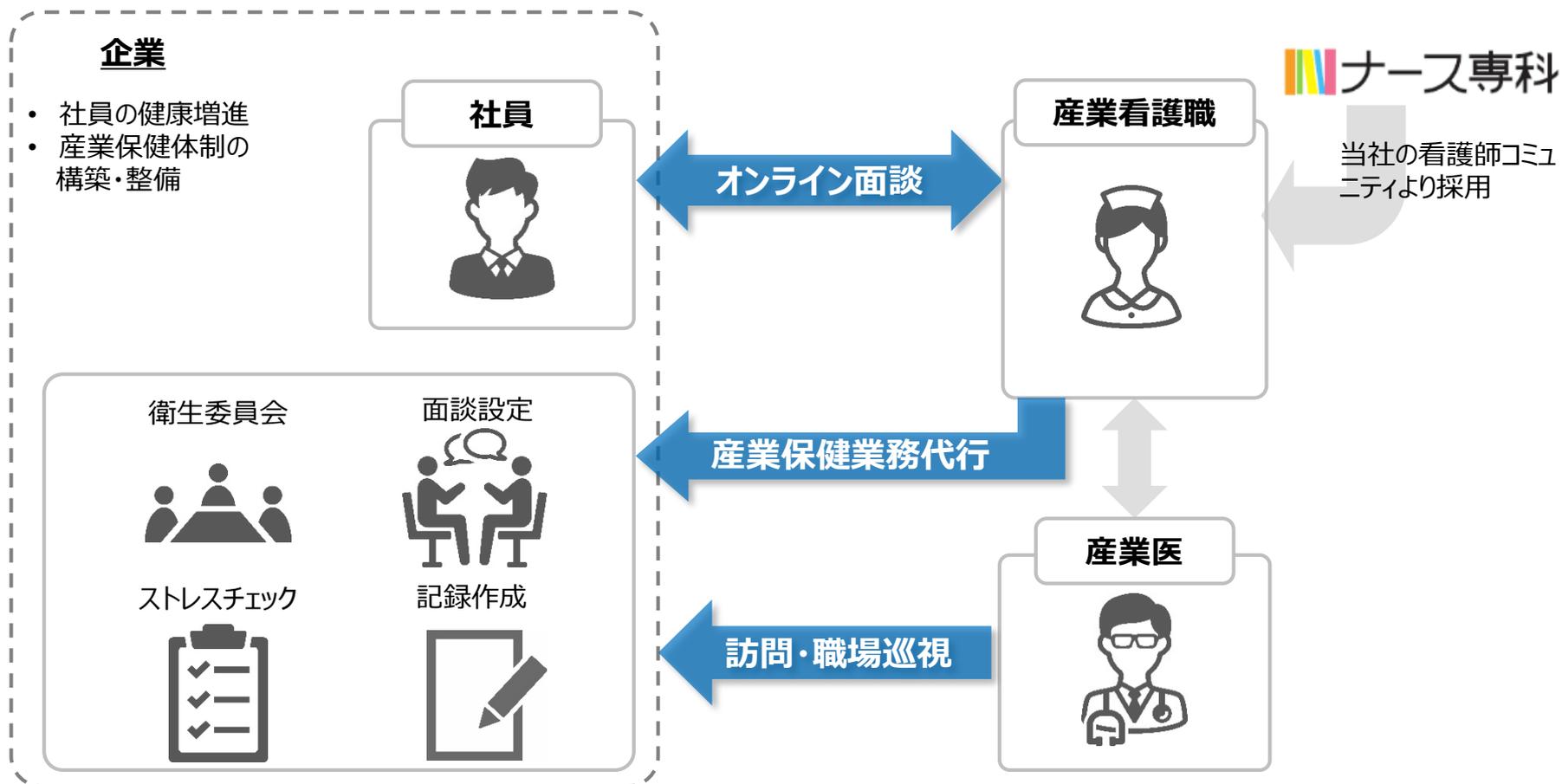
- ✓ ヘルスケア領域及びシニアライフ領域を中心に事業開発を推進
- ✓ 医療・介護における予防に対するニーズの高まりと、公的保険外サービスへの移行の流れを捉えサービスを開発

領域	概要	サービス				
ヘルスケア	ICTを活用した保健指導・重症化予防・産業保健・健康相談等のサービス	生活習慣病/重症化予防ソリューション  専門医・管理栄養士による遠隔チャット指導	特定保健指導ソリューション  専門医・管理栄養士による遠隔チャット指導	産業保健ソリューション  リモート産業保健	産業保健総合情報  サンチェ	女性の健康・保持増進サポート  LADY to GO!
		認知症情報ポータル  認知症ねっと	糖尿病情報ポータル  糖尿病ねっと	認知症予防ソリューション  MCIドクター監修 認トレ	認知症予防の習慣化サポート  チャレンジ	
		栄養士向けコミュニティ  エイチエー	ヘルスケアQ&A  なるカラ			
シニアライフ	高齢者特有の介護・住まい・終活等にまつわるサービス	介護をする家族向けコミュニティ  安心介護	食事宅配検索  らいふーど	高齢者向け住宅情報  かいごDB kaigodb.com		
		リフォーム事業者情報  ハピすむ 住まいにまつわる総合情報サイト	葬儀社紹介サービス  安心葬儀			

- ✓ 健康保険組合に対し、遠隔での特定保健指導サービスを提供
- ✓ 実効性のある保健指導により、被保険者の生活習慣病予防に貢献



- ✓ 企業に対して、訪問・遠隔を組み合わせた産業保健サービスを提供
- ✓ 産業保健業務をトータルで支援し、社員の健康増進に貢献



- ✓ 医療従事者ネットワーク、ICTの知見、省庁等との実証事業の実績という強みを活用し、健康・病気予防のための安価で実効性のあるソリューションを提供



医療従事者ネットワーク

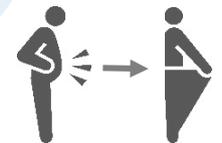
- サービス提供に不可欠となる優秀な医療人材を確保可能

健康や病気予防のための 安価で実効性のあるソリューション



ICTの知見

- ICTの活用で安価・効率的なサービスを提供可能

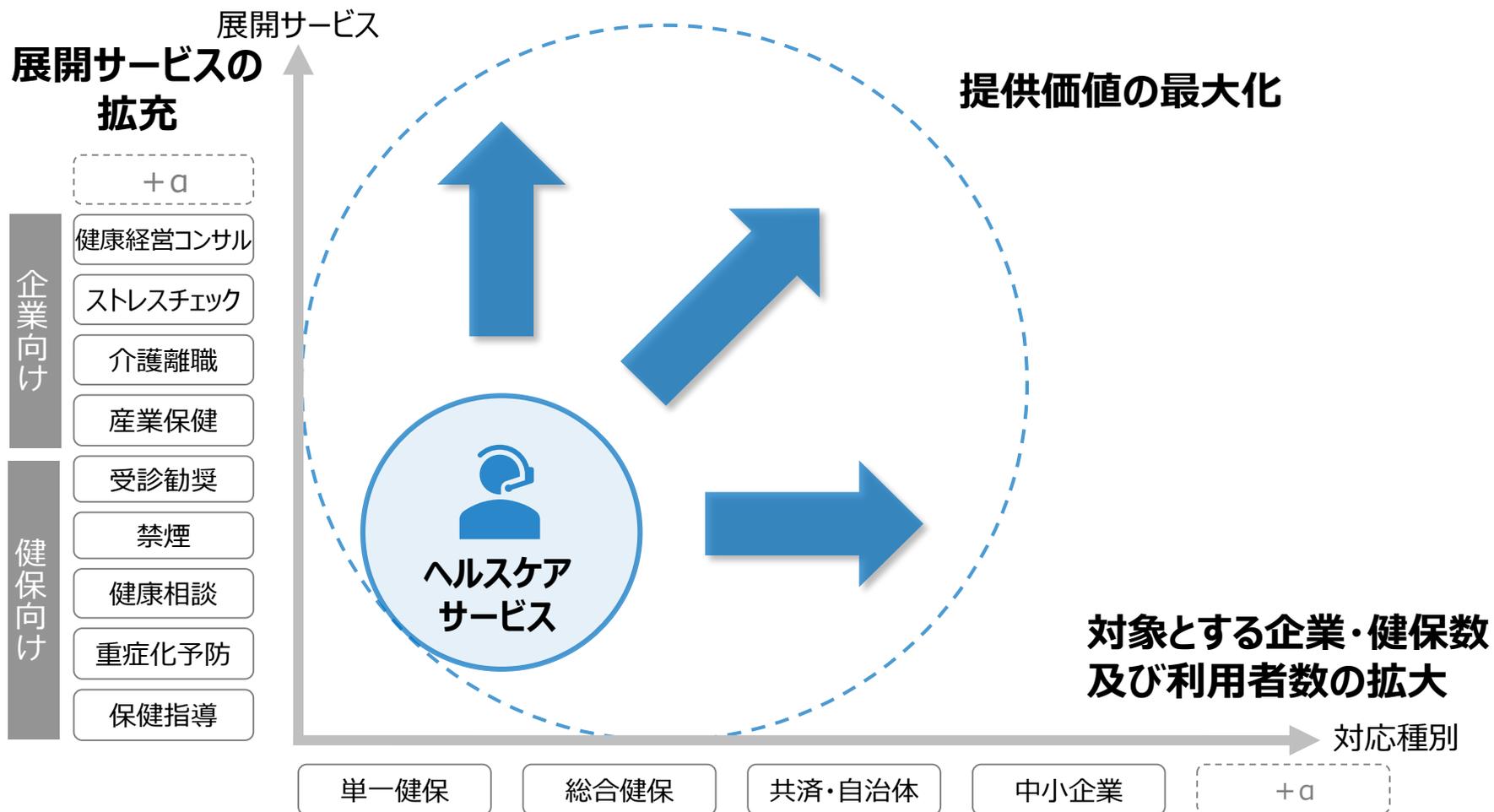


実証事業による実績

- 省庁や国立病院と共同で実証事業を実施
- 効果が実証されたサービスを提供可能

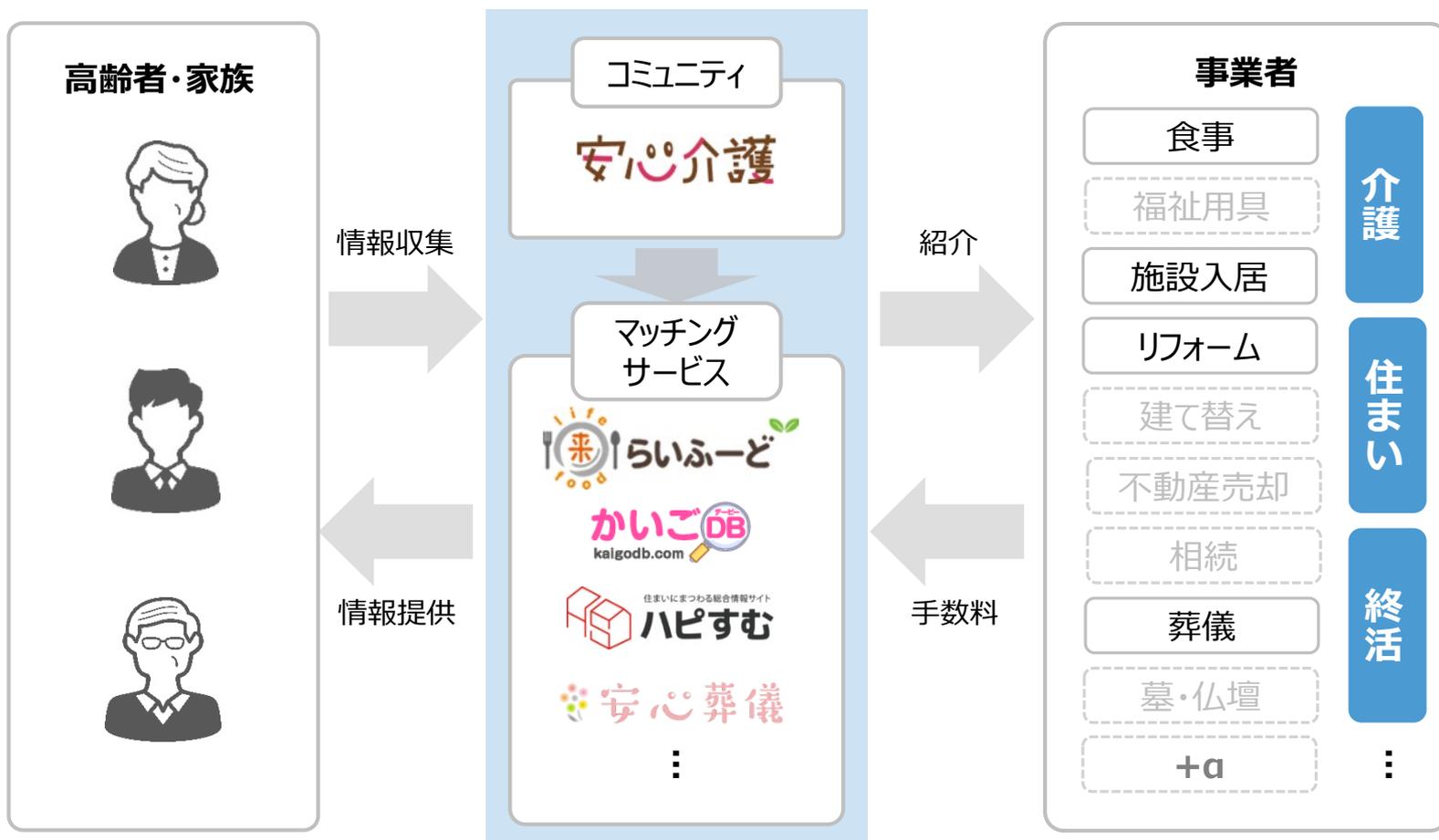
2 ヘルスケア領域の戦略

- ✓ 展開サービス拡充及び企業・健保・利用者数の拡大により提供価値を最大化し、健康な労働力人口の増加に貢献



2 シニアライフ領域の戦略

- ✓ 高齢社会特有のテーマを介護・住まい・終活と捉え、各領域で事業者とエンドユーザをマッチングするサービスを開発
- ✓ 高齢者とその家族の生活にまつわる意思決定の質の向上に貢献



1	2019年3月期 連結決算	P3-P6
2	2020年3月期 戦略	P8-P40
3	2020年3月期 計画	P42-P46
4	参考資料	P48-P64

✓ 営業利益は19%成長、当期純利益は20%成長を計画

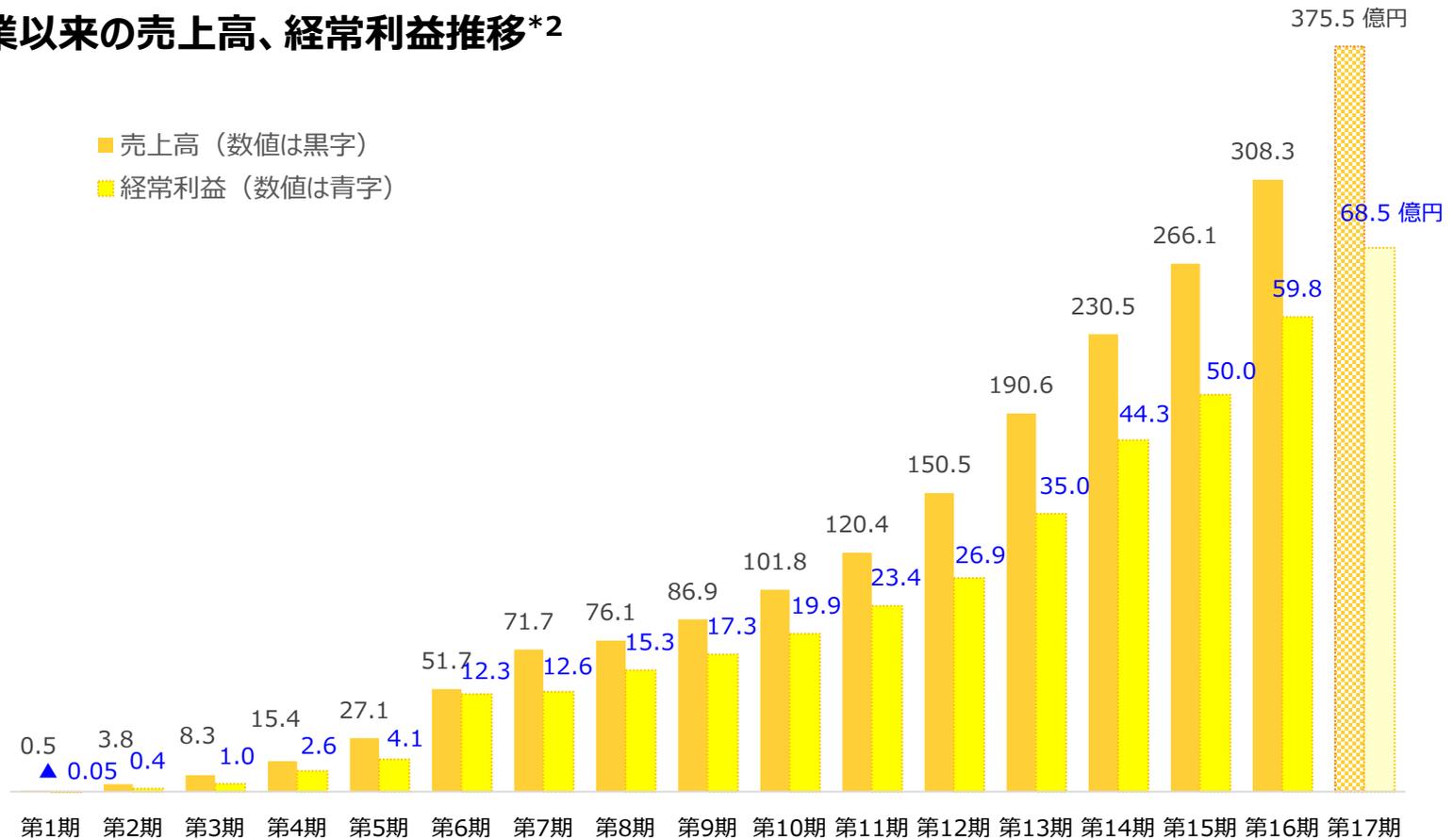
連結損益計算書 [百万円]

	2019年3月期 実績	2020年3月期 計画	前期差	前期比
売上高	30,836	37,557	+6,720	+22%
営業利益	4,743	5,623	+880	+19%
経常利益	5,979	6,854	+875	+15%
当期純利益	4,216	5,065	+848	+20%

3 業績の推移

✓ 16期連続*1増収増益を計画

創業以来の売上高、経常利益推移*2



2020年3月期
計画

3 キャリア分野 2020年3月期 計画

- ✓ 介護キャリアは、キャリアパートナーを引き続き増員し、大きく成長
- ✓ 医療キャリアは、既存事業の成長に加え、保育士向け人材紹介を本格展開
- ✓ 1Qを中心にキャリアパートナーを大幅増員

累計売上高比較 [百万円]

	19年3月期	20年3月期	前期比
介護キャリア	7,974	11,615	+46%
医療キャリア	12,423	14,008	+13%
合計	20,398	25,623	+26%

ポイント

【介護キャリア】

- 介護職向け人材紹介においてキャリアパートナーを引き続き増員し、大きく成長
- スクール、派遣及び定着支援等の多様なサービスの開発・育成を推進

【医療キャリア】

- 看護師向け人材紹介は引き続き順調に成長
- 栄養士、柔道整復師・あはき師*¹向け人材紹介等も大きく成長
- 保育士向け人材紹介事業はキャリアパートナーを増員し、本格的に立ち上げ*²

- ✓ 会員数の増加および有料オプションサービスの利用拡大により順調に成長
- ✓ 事業者の経営効率向上につながる新サービスの開発を推進

累計売上高比較 [百万円]

	19年3月期	20年3月期	前期比
介護事業者 (カイポケ)	3,930	4,630	+18%

ポイント

- カイポケの会員数の増加により順調に成長
- タブレットやスマートフォン等のオプション利用、ファクタリングの利用増も売上増加に寄与
- 介護事業者のM&Aマッチングサービス開始に加え、事業者の経営効率向上につながる新サービスを開発・提供

- ✓ MIMS既存事業が順調に成長
- ✓ グローバルキャリアビジネスが順調に拡大

累計売上高比較 [百万円]

	19年3月期	20年3月期	前期比
海外	5,464	5,992	+10%

ポイント

【MIMS既存事業】

- ・ Pharma Marketing事業は、サービス提供先拡充及び最適なマーケティング手段の提供により、順調に成長
- ・ Healthcare Data事業は、オセアニアを中心とした安定的な成長と共に、アジアへの展開を推進

【グローバルキャリアビジネス】

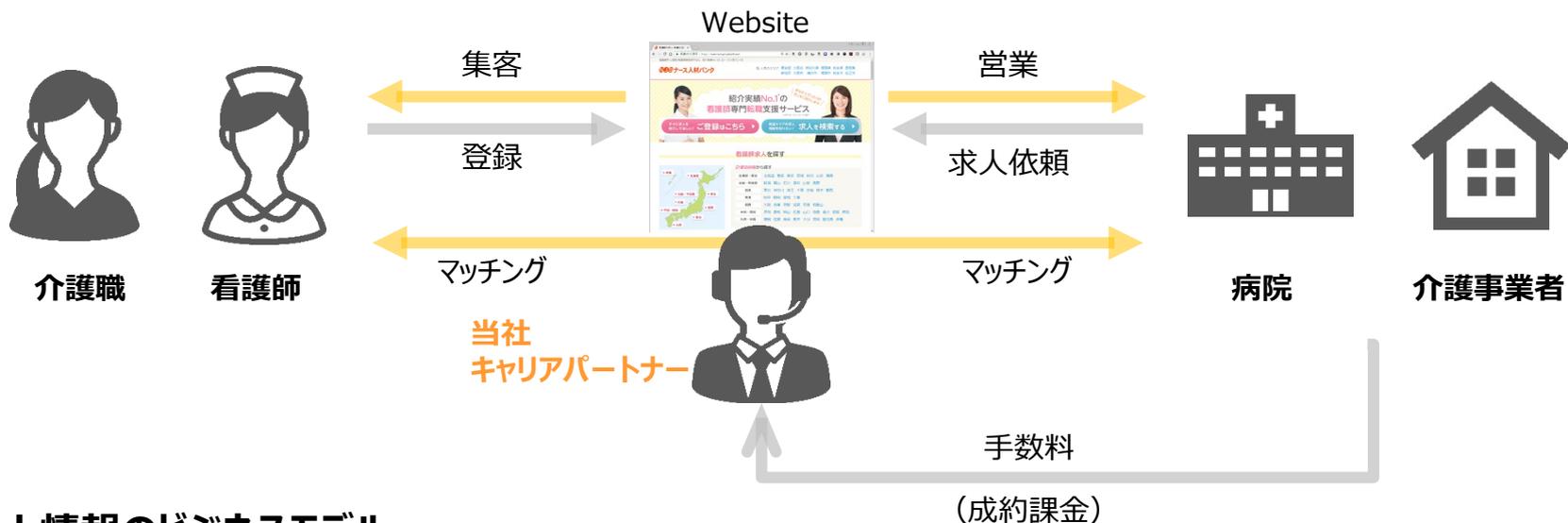
- ・ マレーシア・フィリピンの医療従事者を中心に、アジア域内外の医療機関への紹介を拡大
- ・ 医療従事者の集客先・紹介先共に展開国・地域を引き続き拡充

1	2019年3月期 連結決算	P3-P6
2	2020年3月期 戦略	P8-P40
3	2020年3月期 計画	P42-P46
4	参考資料	P48-P64

4 キャリア事業のビジネスモデル

人材紹介のビジネスモデル

求職者が転職に成功した場合、年収の一定割合の手数料を事業者から得る



求人情報のビジネスモデル

求人情報への応募数に応じた手数料を事業者から得る





40種類以上のサービスを、パッケージ*¹として提供する サブスクリプション型の経営支援プラットフォーム

保険
請求

利用者の利用予定・実績管理ができ、連動して介護保険の請求書類を作成可能

求人
情報

業界No.1の当社求人情報サービス「カイゴジョブ」を無料*²で利用可能
求人広告代行作成サービスも提供

営業
支援

営業チラシや営業先のケアマネリストの作成をサポート
登録事業所情報と自動連携して無料でホームページを作成可能

業務
改善

iPadを1台無料で貸出、現場での書類作成が可能

開業
支援

指定申請、資金調達、物件探し、商圈調査等、開業に必要な手続き・準備をサポート

財務
改善

ファクタリングサービスを提供、キャッシュフローを改善

購買
支援

介護経営に必要な備品を手軽に安価に調達可能
格安でのスマートフォンレンタル等も実施

*1. iPadの2台目以降の利用やファクタリング等は別途課金

*2. 職種によっては有料

4 カイボケのコンセプト変更

- ✓ 介護保険請求サービスのディスカウンターとして市場参入
- ✓ 2014年に業界で唯一の経営支援プラットフォームにコンセプト変更

2014年2月以前



(平均単価) 3,000円 /月

- 多くの企業がオンプレミスでサービスを提供、激しい競争環境
- ASP*1というサービス形態でディスカウンターとして市場に参入

2014年2月以降



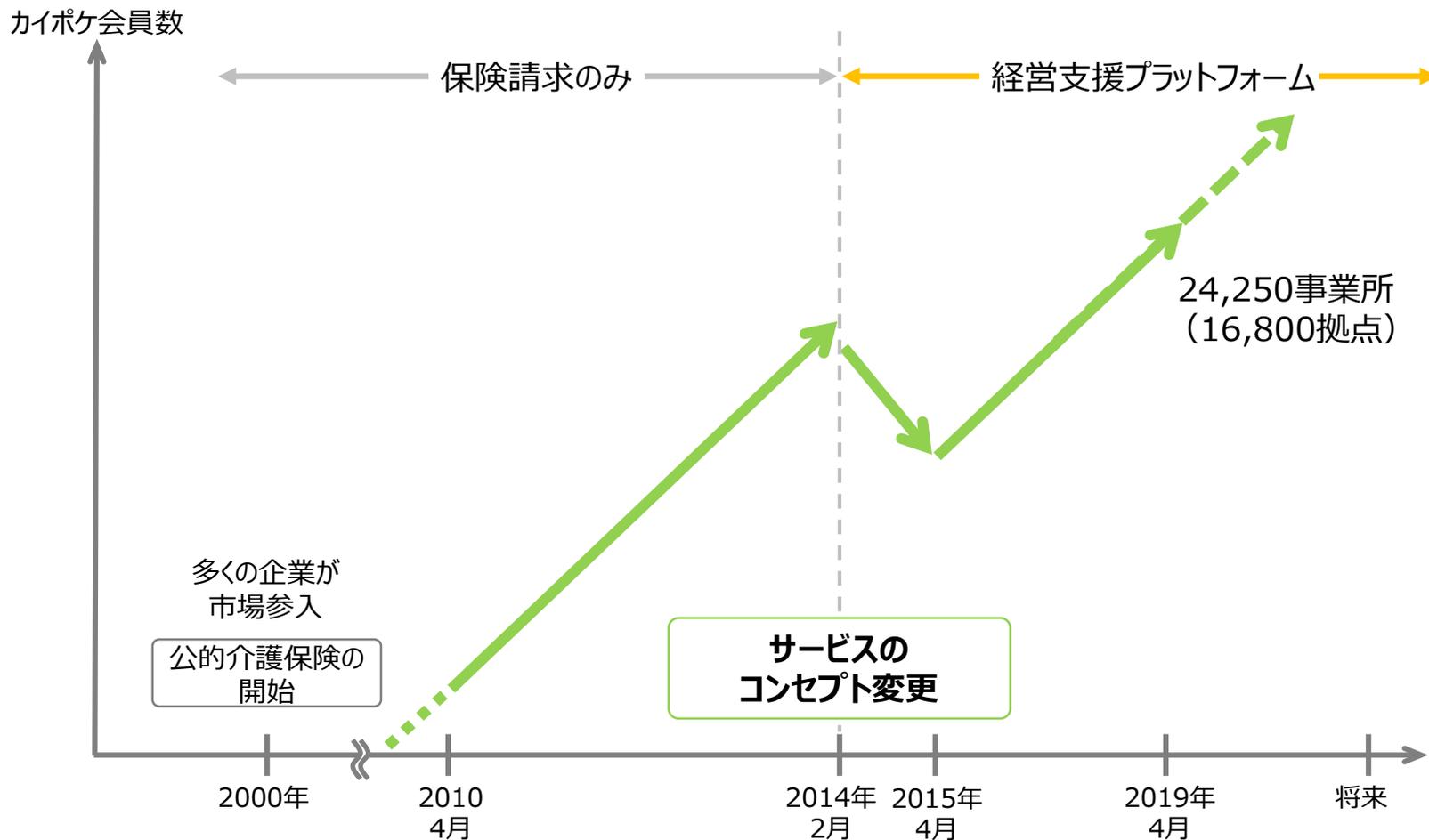
(平均単価) 20,000円 /月

- 業界No.1の求人情報サービスを組み込む等、他社が真似できない経営支援プラットフォームを提供

*1. Application Service Provider : アプリケーションソフトの機能をネットワーク経由で顧客にサービス提供すること

4 カイポケの会員数推移

- ✓ 当初の戦略通り、コンセプト変更後に一部会員の離脱はあったものの、会員数は順調に増加



MIMSグループ事業展開エリア



MIMSグループ概要



創業	1963年
ビジネスモデル	・Pharma Marketing ・Healthcare Data ・キャリアサービス
事業展開エリア	アジア・オセアニア等 15の国と地域
登録会員数	約250万人
買収日	2015年10月7日

4 MIMSの強み

- ✓ MIMSの強みは、アジア・オセアニア地域での圧倒的なブランド力、医療従事者の会員基盤及び製薬会社との取引基盤

1. 圧倒的ブランド力

- 50年以上のサービス実績
- 医療機関、医療従事者共に、医薬情報を得るツールとして日常的に利用



2. 医療従事者の会員基盤

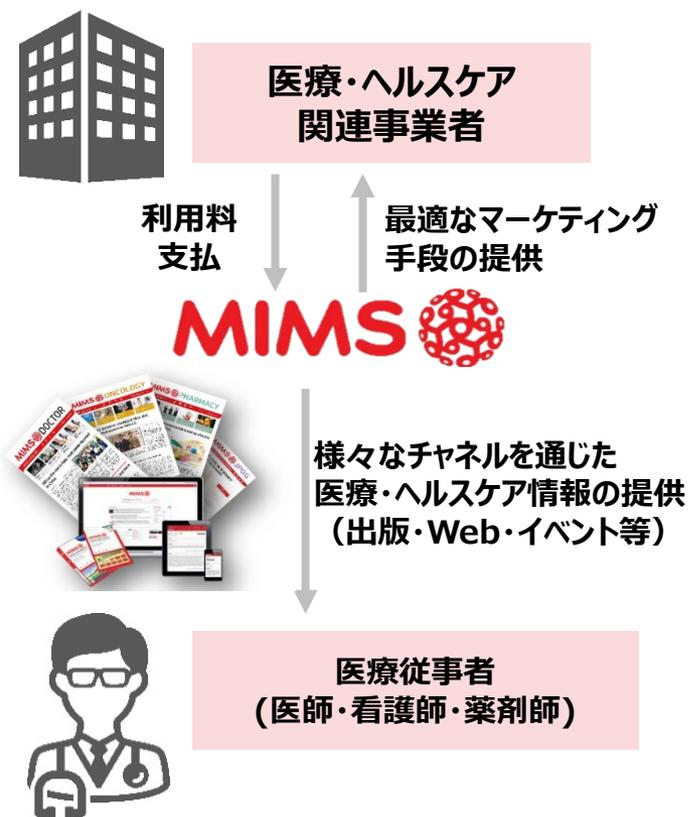
- 医療従事者会員数 約250万人

3. 製薬会社との取引基盤

- 域内の新薬メーカーのほとんどがMIMSのデータベースに自社の医薬品情報を掲載、取引関係あり

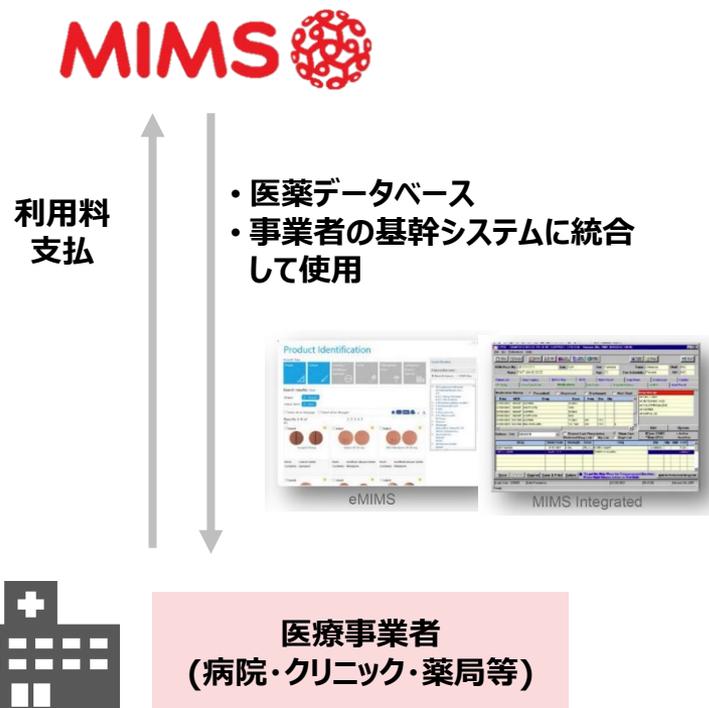
Pharma Marketing

医療・ヘルスケア関連事業者*1のマーケティング活動を支援



Healthcare Data

医療事業者の処方箋エラーチェック用データベースを提供

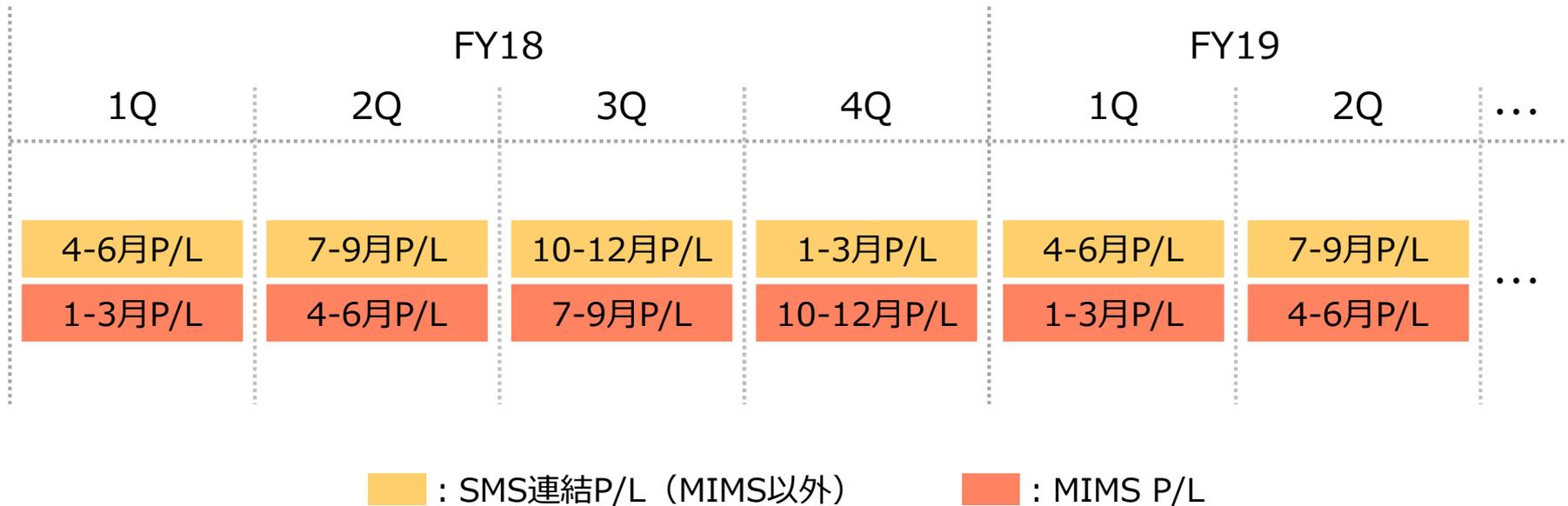


*1. 製薬会社、医療機器メーカー、ヘルスケアサービス事業者等を指す

4 MIMSの連結方法

✓ MIMSのP/Lは、SMS連結P/Lに3ヶ月遅れで取り込み

SMS連結P/L（MIMS以外）とMIMS P/Lの連結イメージ*1

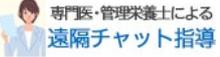


*1. 表示している四半期はSMSのもの。SMSは3月決算、MIMSは12月決算

分野	区分	サービス				
介護キャリア	介護職向けサービス	介護職向け求人情報 カイゴジョブ	介護職向け人材紹介 カイゴジョブ エージェント	介護職向け人材派遣 カイゴジョブ パートナーズ	介護資格講座 カイゴジョブ アカデミー	資格講座情報 
	その他サービス	PT/OT/ST向け人材紹介 PT/OT 人材バンク	ケアマネジャー向け人材紹介 COB ケア人材バンク	ケアマネジャー向け コミュニティ ケアマネドットコム		
医療キャリア	人材紹介サービス	看護師向け人材紹介 NJB ナース人材バンク	栄養士向け人材紹介 EJB	放射線技師向け人材紹介 HJB 放射線技師人材バンク	臨床検査技師向け人材紹介 KJB 検査技師人材バンク	臨床工学技士向け人材紹介 MEJB 工学技士人材バンク
	その他サービス	看護師向け求人情報 NJB ナース専科 求人ナビ	看護学生向け求人情報 NJB ナース専科 就職ナビ	高校生・看護学生向け 奨学金情報 看護奨学金Navi	看護師向けコミュニティ NJB ナース専科	事務長向け経営情報 にじむコム
		保育士向け人材紹介 HOJB 保育士人材バンク	柔道整復師・あはき師*3向け 人材紹介 WILL ONE AGENT	柔道整復師・あはき師向け 国家資格対策本 国試黒本	人事ソリューション SOL ソリューション	事務長向け経営情報 にじむコム
		看護師向け求人情報 NJB ナース専科 求人ナビ	看護学生向け求人情報 NJB ナース専科 就職ナビ	高校生・看護学生向け 奨学金情報 看護奨学金Navi	看護師向けコミュニティ NJB ナース専科	事務長向け経営情報 にじむコム
		柔道整復師・あはき師向け 求人情報 新たな人生の一步に最高のノートを JOBNOTE	整体資格取得 スクール WILL ONE ACADEMY	柔道整復師・あはき師向け 国家資格対策本 国試黒本	人事ソリューション SOL ソリューション	事務長向け経営情報 にじむコム

*1. 2019年4月時点 *2. 医師・薬剤師向けサービスは、持分法適用関連会社であるエムスリーキャリア社を通して提供（当社49%、エムスリー社51%出資）

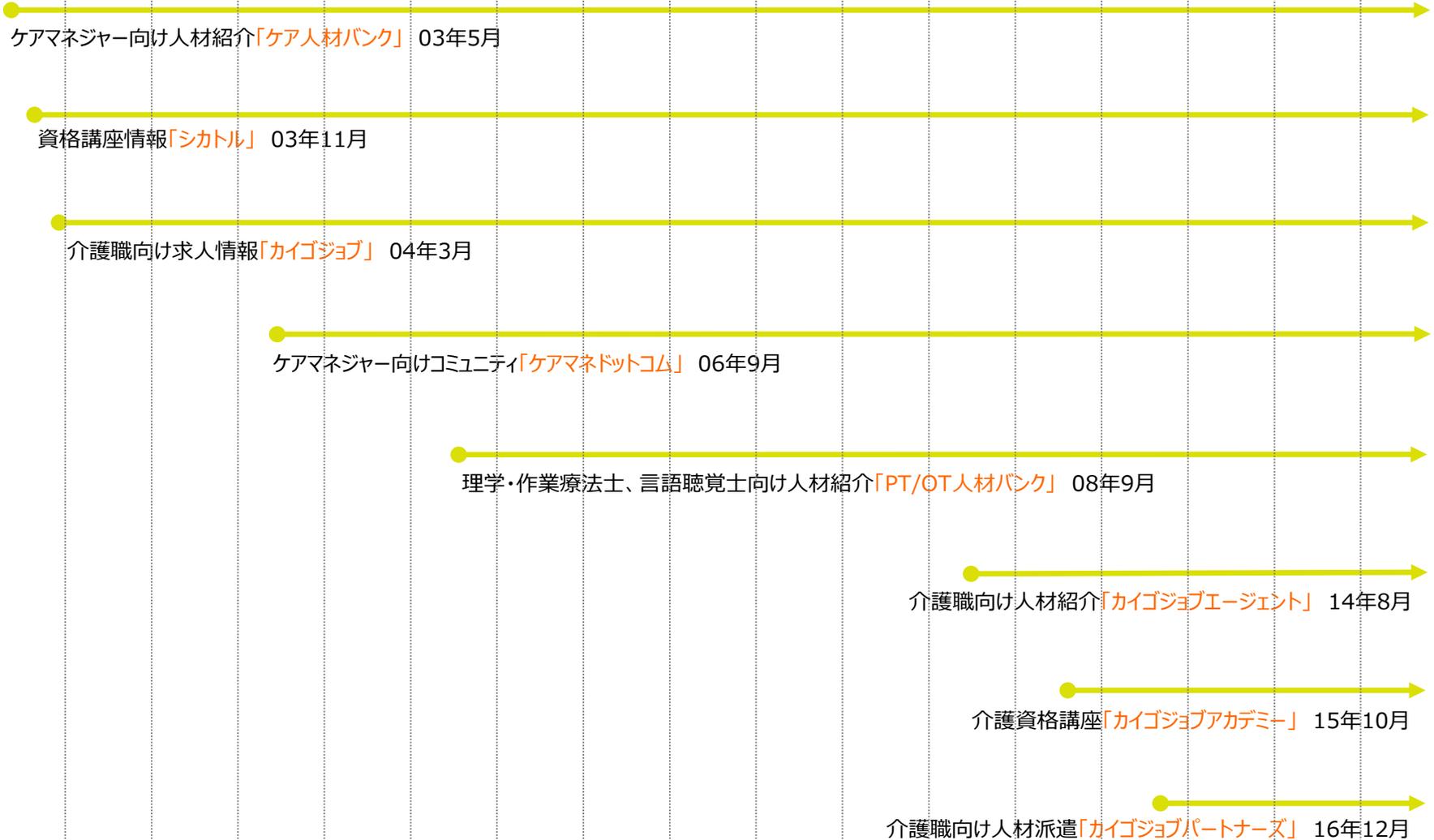
*3. あん摩マッサージ師、はり師、きゆう師のこと

分野	サービス				
介護事業者	介護事業者向け 経営支援プラットフォーム 				
海外	医薬情報サービス 	看護師向け人材紹介 (マレーシア、サウジアラビア等) 	看護師向けコミュニティ (韓国) 	医療広告サービス (フィリピン、インドネシア、マレーシア)	
事業開発	生活習慣病/重症化予防 ソリューション 	特定保健指導ソリューション 	産業保健ソリューション 	産業保健総合情報 	女性の健康・保持 増進サポート 
	認知症情報ポータル 	糖尿病情報ポータル 	認知症予防ソリューション 	認知症予防の習慣化サポート 	
	栄養士向けコミュニティ 	ヘルスケアQ&A 	看護師向け 学術Webメディア 	介護事業所経営者 管理者向けコミュニティ 	
	介護をする家族向けコミュニティ 	食事宅配検索 	高齢者住宅情報 	リフォーム事業者情報 	葬儀社紹介サービス 

4 各サービスの開始時期①

03年度 04年度 05年度 06年度 07年度 08年度 09年度 10年度 11年度 12年度 13年度 14年度 15年度 16年度 17年度 18年度 19年度

介護キャリア



4 各サービスの開始時期②

03年度 04年度 05年度 06年度 07年度 08年度 09年度 10年度 11年度 12年度 13年度 14年度 15年度 16年度 17年度 18年度 19年度

医療キャリア

看護師向け人材紹介「ナース人材バンク」 05年9月

看護師向け求人情報「ナース専科 求人ナビ」 06年7月

看護師/看護学生向けコミュニティ「ナース専科 コミュニティ」 06年8月

医師向け人材紹介「M3 Career Agent」 06年8月

薬剤師向け人材紹介「薬キャリアエージェント」 07年4月

09年12月末会社分割、
エムスリーキャリア(株)に承継

新卒看護師向け就職情報「ナース専科 就職ナビ」 09年8月

人事ソリューション 11年4月

栄養士/管理栄養士向け人材紹介「栄養士人材バンク」 12年5月

高校生・看護学生向け奨学金情報「看護奨学金Navi」 12年10月

臨床検査技師向け人材紹介「検査技師人材バンク」 13年9月

放射線技師向け人材紹介「放射線技師人材バンク」 14年6月

臨床工学技士向け人材紹介「工学技士人材バンク」 14年7月

事務長向け経営情報「じむコム」 14年9月

柔道整復師/あはき師向け人材紹介等「ウィルワン」 17年11月

保育士向け人材紹介「保育士人材バンク」 18年10月

4 各サービスの開始時期③

03年度 04年度 05年度 06年度 07年度 08年度 09年度 10年度 11年度 12年度 13年度 14年度 15年度 16年度 17年度 18年度 19年度

介護事業者

介護事業者向け経営支援「カイポケ」 06年7月

海外

(韓国) 看護師向けキャリアサービス「NURSCAPE」 11年9月

医療広告サービス 15年1月

医療従事者・事業者向け医薬情報サービス「MIMS」 15年10月

グローバルキャリアサービス 17年6月

事業開発

高齢者向け住宅情報「かいごDB」 06年7月 (13年4月に「介護の家探し」からリニューアル)

介護をする家族向けコミュニティ「安心介護」 09年6月

栄養士/管理栄養士向けコミュニティ「エイチエ」 11年6月

認知症情報ポータル「認知症ねっと」 11年8月

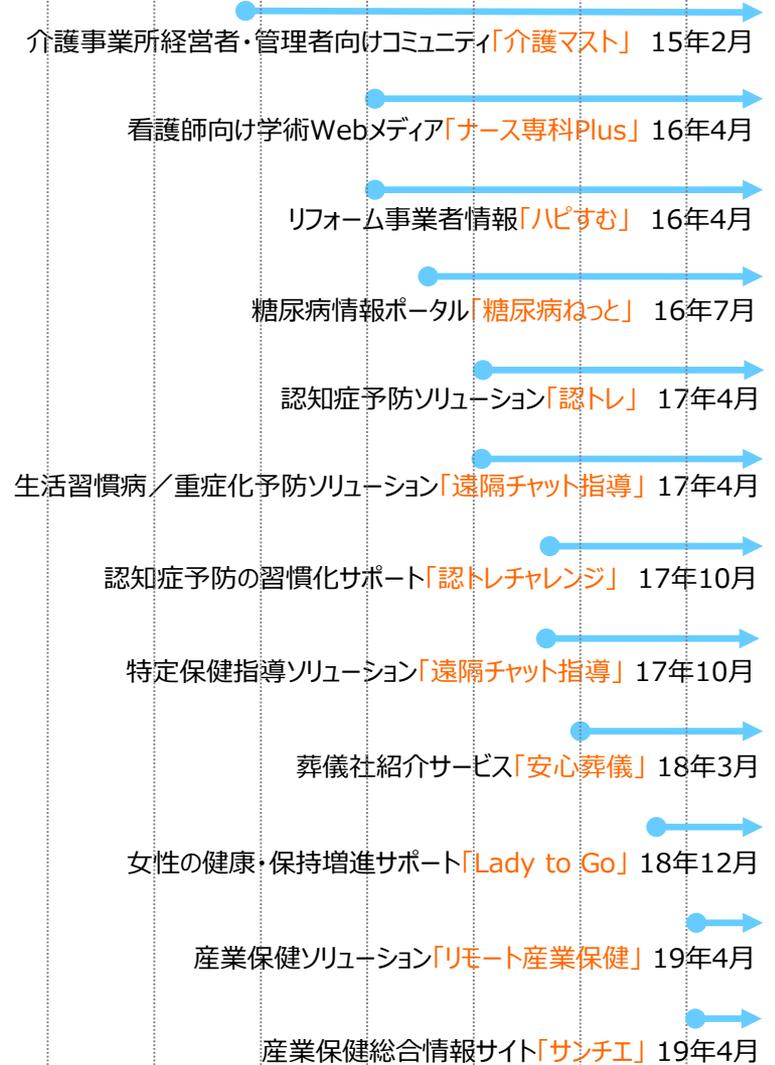
高齢者向け食事宅配検索「らいふーど」 13年11月

健康に関するQ&Aサイト「なるカラ」 13年12月

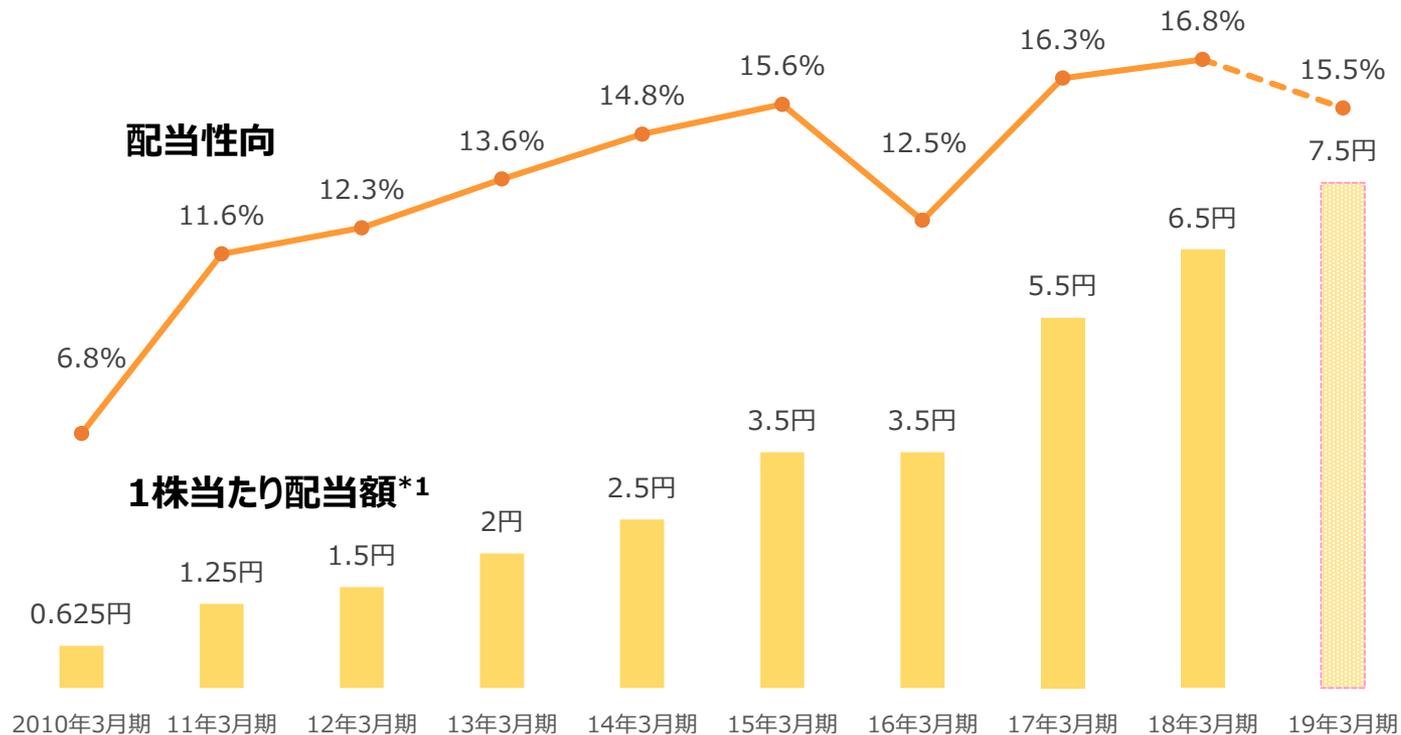
4 各サービスの開始時期④

03年度 04年度 05年度 06年度 07年度 08年度 09年度 10年度 11年度 12年度 13年度 14年度 15年度 16年度 17年度 18年度 19年度

事業開発



✓ 1株あたり7.5円の配当を予定



*1. 過去実施した株式分割を考慮した値で記載

4 主要経営指標

単位:百万円

	FY03	FY04	FY05	FY06	FY07	FY08	FY09	FY10	FY11	FY12	FY13	FY14	FY15	FY16	FY17	FY18
	第1期	第2期	第3期	第4期	第5期	第6期	第7期	第8期	第9期	第10期	第11期	第12期	第13期	第14期	第15期	第16期
売上高	58	383	835	1,545	2,715	5,177	7,172	7,618	8,692	10,181	12,046	15,056	19,069	23,054	26,611	30,836
営業利益	▲5	52	109	269	426	1,230	1,261	1,480	1,519	1,570	1,730	2,079	2,756	3,646	4,021	4,743
経常利益	▲5	49	108	269	415	1,238	1,266	1,530	1,734	1,990	2,340	2,693	3,509	4,430	5,007	5,979
当期純利益	▲5	31	63	157	244	719	717	876	1,004	1,226	1,380	1,824	2,265	2,801	3,361	4,216
EPS*1 (円)	▲5.8	1.8	1.5	2.2	3.3	9.2	9.2	11.1	12.2	14.9	16.8	22.4	27.9	33.7	38.7	48.5
総資産	59	357	566	1,016	1,806	3,118	3,645	4,672	5,716	6,948	8,406	11,421	41,689	43,231	46,087	47,467
負債	55	166	196	489	822	1,410	1,266	1,430	1,579	1,794	2,331	4,497	28,532	21,648	22,446	31,928
純資産	4	190	369	527	983	1,708	2,379	3,242	4,136	5,153	6,074	6,923	13,157	21,583	23,641	15,539
自己資本 比率 (%)	7.5	53.3	65.3	51.9	54.4	54.8	65.2	69.2	72.3	74.1	71.5	59.7	20.5	39.6	41.8	32.4
ROE (%)	▲124.9	31.8	22.8	35.1	32.3	53.4	35.1	31.2	27.3	26.4	24.7	28.4	29.5	21.8	18.5	24.4
1株配当*1 (円)	-	-	-	-	-	0.625	0.625	1.25	1.5	2	2.5	3.5	3.5	5.5	6.5	7.5
配当性向 (%)	-	-	-	-	-	6.8	6.8	11.6	12.3	13.6	14.8	15.6	12.5	16.3	16.8	15.5
TSR*2 (%)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	177.1	514.5	1,150.3	1,057.5	682.8	402.3

*1. 配当額は過去の株式分割を考慮した値で記載

*2. (期末株価 + 5年分の配当) ÷ 5事業年度前の期末株価

4 社員数及び株主構成

社員数

2019年3月31日時点：

連結社員数

2,438名

うち、国内

1,742名

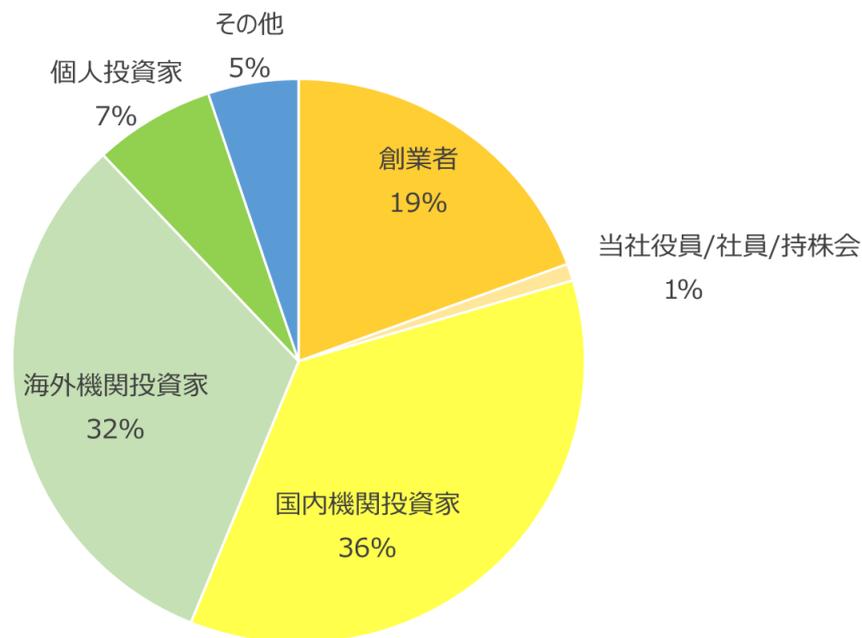
海外

696名

株主構成*1

2019年3月31日時点：

株主総数 5,566名



本資料は株式会社エス・エム・エス(以下、当社)の事業について、当社による現在の予定、予想に基づいた将来展望についても言及しています。これらは2019年3月31日現在において当社が取得可能な情報に基づき作成されたものであり、リスクや変動要因を多く含んでおります。従って将来展望と結果が著しく異なる可能性がありますので、当社はこれらの情報を正しいと約束することはできないことをご了承ください。また、当社はこれらの情報を更新し公表する責任を負いません。

説明内容に関するお問い合わせは、下記までお願いいたします。

お問い合わせ先:

株式会社エス・エム・エス 経営管理本部 財務企画部

e-mail : irinfo@bm-sms.co.jp

TEL : [03-6721-2403](tel:03-6721-2403)